

Доброухот

г а з е т а

Торгово-промышленной палаты города
Набережные Челны и региона «Закамье»

№12 (105) 29 декабря 2010 года

В номере:



Земля елабужская

Местным предпринимателям обещана поддержка. И не только на словах

Стр. 3



Что болит, о том и говорим

О чем шла речь за «круглым столом» с участием прокурора, налоговика и руководителя энергосбытовой организации

Стр. 4-6



Сюрприз в виде либерализации

С 1 января 2011 года вся электроэнергия будет поставляться коммерческим структурам и промышленным предприятиям по свободным ценам

Стр. 7



Экономически выгодно, юридически результативно

О востребованности третейского суда на примере деятельности соответствующей организации при ТПП г. Набережные Челны и региона «Закамье»

Стр. 14

Росток

газета для родителей и учителей

Стр. 9-12

Челны Спортивные

Стр. 16-19

Наш сайт: www.tppzkam.ru,
e-mail: tpppress@mail.ru,
или dobroxotpp@yandex.ru



С Новым 2011 годом!

Дорогие коллеги, соратники, друзья!

2010 год стал для предпринимателей г. Набережные Челны и региона «Закамье» временем серьезных испытаний. Экономика в России и нашей республике с большим трудом начала выходить из сложившейся в мировом масштабе кризисной ситуации. Ее последствия негативным образом сказались и на самочувствии малого и среднего бизнеса. Тем не менее – и надо отдать этому должное – он с честью преодолел тернистый путь, сохранив, а кое-где и приумножив свой потенциал. Во многом, кстати, и благодаря той поддержке, которую наша Палата оказывала предпринимателям в решении их насущных вопросов. Таких как, например, снижение тарифов на электрическую и тепловую энергию, содействие в получении субсидий для открытия своего дела или грантов для его развития, урегулирование хозяйственных споров, внедрение методик и инструментов Бережливости производства.

К сожалению, не обещает стать легким для субъектов малого и среднего предпринимательства и год грядущий, 2011-й. На них возрастет налоговая нагрузка, мало что хорошего сулит им и так называемая либерализация рынка электроэнергии. Выступая от имени и по поручению членов Палаты и других представителей бизнес-сообщества Закамского

региона, мы постараемся сделать так, чтобы их голос был услышан в органах государственной власти как на уровне Республики Татарстан, так и Российской Федерации. Надеюсь, что там в отношении людей дела будут приняты адекватные и взвешенные решения. Тогда, я уверен, предприниматели смогут удержаться на завоеванных ими ранее позициях и будут эффективно работать на благо региона и республики.

Сердечно поздравляю вас, коллеги и единомышленники, с наступающим Новым годом! Искренне желаю, чтобы он стал для вас лучше и успешнее уходящего. Очень сильно хочу, чтобы сбросив куртанты жизнь у каждого из вас повернулась в благополучную сторону. Чтобы в душе каждого из вас в новом году нашлось место для радости. Пусть все ваши задумки и планы реализуются!

А еще я желаю всем тепла, счастья и здоровья в домах и семьях. Ведь нет ничего на свете более надежного и родного, чем любовь близких людей, которая придаст силы и защитит в трудную минуту. С праздником!

Председатель Правления – генеральный директор ТПП г. Набережные Челны и региона «Закамье» Ю. И. ПЕТРУШИН

Итоговое заседание Правления Палаты

17 декабря состоялось итоговое по результатам деятельности палаты г. Набережные Челны и региона «Закамье» в 2010 году заседание Правления Палаты. Его вел председатель Правления – генеральный директор ТПП Юрий Петрушин.

Ознакомившись с соответствующей информацией, члены Правления с удовлетворением отметили: по состоянию на 17.12.2010 г. в качестве членов ТПП зарегистрировано 468 корпоративных бизнес-структур и индивидуальных предпринимателей (или более чем на 30 больше, чем в 2009 году).

Основными направлениями в деятельности ТПП за отчетный период были активная поддержка субъектов малого и среднего бизнеса города и региона в условиях мирового финансового кризиса и индивидуальная реализация мероприятий, нацеленные на решение вопроса по тарифам на энергоресурсы, на оказание консультационных услуг по формированию бизнес-планов и корректному оформлению сопутствующих документов тем гражданам, которые решили открыть свое дело в рамках республиканской Программы «Самозанятость». Такой возможностью воспользовались более 300 человек – все их бизнес-планы получили положительное заключение в Центре занятости населения г. Набережные Челны. Для более чем 70 членов Палаты и других предпринимателей финансовой дирекцией ТПП была подготовлена и оформлена конкурсная документация для участия в республиканской Программе «Лизинг-грант».

За прошедший год Палата организовала и провела 22 общественно-значимых акции («Круглые столы», встречи с представителями прокуратуры, других надзорных и контролирующих органов, семинары, презентации), благодаря которым снимались обострившиеся в бизнес-сообществе проблемы, с одной стороны, а с другой облегчалось в регионе продвижение предлагаемых челнинскими и иногородними предпринимателями товаров и услуг.

В канун Дня российского предпринимательства Палатой были учреждены и вручены наиболее эффективными предпринимателями медали «За вклад в развитие бизнеса и сотрудничества с ТПП».

Аппаратом ТПП были подготовлены и приняты в Набережных Челнах две бизнес-миссии из Удмуртской Республики и Томской области, проведены Межрегиональный форум «Lean-менеджмент – гарант успешного бизнеса» и Всероссийский фестиваль народных промыслов, ремесел и декоративно-прикладного творчества.

2010-й стал годом становления созданного при Палате Учебно-сертификационного центра «ТПП Проф-Интех». За минувший год по разработанным его специалистами шести учебным программам прошли курс обучения, получив специальности или повысив квалификацию, более 1000 человек. Ведущими в Центре являются кафедры Бережливого производства и энергосберегающих технологий. В течение 2010 года здесь шла работа по продвижению философии и принципов Lean Production на предприятиях и в организациях региона (проводились презентации для специалистов и руководителей), по внедрению

инструментов Бережливого производства (по договоренности с заказчиками) в бизнес-структурах Набережных Челнов, Альметьевска, Удмуртской Республики. Было организовано разъяснение по вопросам энерго- и ресурсосбережения, консультирование при составлении паспортов предприятий, при проведении энергоаудита. Заявки на обучение (в 2011 году) по этим направлениям подали свыше 15 предприятий из пяти городов и райцентров республики. Правовое обеспечение членов Палаты, а также предприятий и организаций региона, защита их интересов в судах возложены на юридический отдел Палаты. В частности, все желающие получают здесь устные и письменные консультации по вопросам защиты интеллектуальной собственности. Для быстрого и качественного рассмотрения споров между хозяйствующими субъектами с 1994 года при Палате функционируют постоянно действующий третейский суд, Комитет по противодействию коррупции.

Затем члены Правления заслушали и обсудили перечень основных мероприятий, которые Палата планирует провести в 2011 году с целью поддержки предпринимателей г. Набережные Челны и региона «Закамье».

Открывает этот перечень «Круглый стол» с участием представителей малого и среднего бизнеса по вопросу повышения энерготарифов для субъектов предпринимательства с выработкой пакета соответствующих предложений в органы государственной власти. В феврале к нам, в Набережные Челны, с бизнес-миссией придет большая группа директоров и специалистов крупных промышленных предприятий Удмуртской Республики. При содействии Палаты идет процесс, направленный на развитие и укрепление кооперационных связей между предпринимательскими структурами регионов-соседей.

Поистине этапным событием призвана стать конференция членов Торгово-промышленной палаты г. Набережные Челны и региона «Закамье» для обсуждения задач, связанных с созданием для субъектов малого и среднего бизнеса режима наиболее выгодного благоприятствования, с подготовкой и переподготовкой кадров в Закамском регионе.

Палатой также запланированы деловые миссии предпринимателей Закамья в Китайскую Народную Республику (предусматривается их участие в крупной ярмарке товаров народного творчества, которая пройдет в городе Нинбо провинции Дзедзянь, и установление деловых контактов с китайскими коллегами), а также на Украину.

Будет в 2011 году интенсифицирована и углублена ТПП ее работа по дальнейшей пропаганде и внедрению методик и инструментов Бережливого производства на предприятиях и в организациях различной отраслевой

принадлежности. В частности, весной должна пройти организуемая ОАО «КАМАЗ» и Палатой международная конференция по Lean-менеджменту с участием предпринимателей Закамья. Особое внимание предполагается уделить организации семинаров и «круглых столов» на тему «Как повысить результативность деятельности и конкурентоспособность предприятий и организаций, оперирующих в промышленности, строительстве и проектировании, в сфере услуг (образовании, здравоохранении, ЖКХ, банковском деле) в городах Татарстана и Удмуртии. Планируется также сосредоточить усилия на повышении квалификации специалистов и управленцев в бизнес-структурах, внедряющих методы и инструменты Бережливого производства.

Летом 2011 года, в дни школьных каникул, Палата пригласит жителей Закамского региона на первый фестиваль детского технического творчества и декоративно-прикладного искусства. А в декабре накануне Нового года-2012 в Набережных Челнах состоится традиционный V Всероссийский фестиваль народных промыслов и декоративно-прикладного творчества.

Намечается также предпринять шаги для того, чтобы организовать и провести в Закамском регионе для субъектов малого и среднего предпринимательства Инвестиционный форум. Как и раньше, деловой центр Палаты будет приглашать всех желающих на презентации продукции и услуг малых и средних предприятий (включая иногородние). Палатой гарантируется также содействие в разработке и защите бизнес-планов тем, кто намерен открывать собственное дело в рамках действующей Программы «Моногород». Обязательно продолжится правовая, информационная и рекламная поддержка субъектов малого и среднего предпринимательства. Наряду с публикациями в печатных органах ТПП – газете «Доброхот» и журнале «Компаньон» – на официальном сайте Палаты появится специальная web-страничка «В помощь предпринимателю».

Новые члены Палаты



ООО «Компания «Ясен»: очистка и фильтрация воды

Компания образована в 2009 году как поставщик оборудования для фильтрации воды, водоподготовки и создания комфортного питьевого режима на промышленных и строительных предприятиях, офисах и учреждениях, в квартирах и загородных домах. С момента своего создания и по настоящее время компания «Ясен» ставит своей целью наиболее полное и качественное удовлетворение потребностей заказчиков в чистой питьевой и качественно подготовленной технической воде.

Ассортимент предоставляемых компанией товаров и услуг широк: системы очистки питьевой воды, вендинговое оборудование, сатураторы, торговые автоматы газированной воды, питьевые фонтанчики и т.д. Особого внимания заслуживают автоматы газированной воды серии «Евро», концептуально отличающиеся от предыдущих поколений автоматов. Они оснащены самой современной системой фильтрации воды, большим выбором газированных напитков, защищены от взлома и коррозии, имеют одноразовые стаканчики. Данные аппараты подключаются напрямую к водопроводу: вода фильтруется благодаря современной системе очистки.

Предприятие арендует производственное помещение общей площадью 934 кв. метра. Основными поставщиками являются такие крупные предприятия как ООО «Элекс-М», ЗАО «Литтрейдинг», ООО «Тара-Пласт» ООО «Ридметалл», ООО «Премакс», ООО «ТД «Энергосервис», ООО «Экосервис», ООО «Витус» ООО «ДокаСервис», «СПС-Холод», ООО «Челны-Свет».

Выпускаемая нами продукция рассчитана на широкие массы населения, а также для обеспечения питьевого режима на крупных промышленных предприятиях по всей России и странам СНГ. Нашими заказчиками являются ФГУП ПО «Баррикады» (г. Волгоград), ОАО «Нижнекамскнефтехим», ООО «Горстройсервис», ООО «Коттедж», ООО «АльфаМ», ООО «Строй-Актив», ООО «Промкомплект» (г. Самара), ЗАО «НПФ «НОРД».

Считаем, что наиболее приоритетным и взаимовыгодным сотрудничество с Палатой будет в следующих направлениях: оказание информационной, консультационной и иной помощи в осуществлении коммерческой деятельности; содействие развитию межрегиональных и международных связей. Также надеемся, что регистрация в Торгово-промышленной палате будет свидетельствовать нашим российским и зарубежным партнерам о надежности нашего финансового и экономического положения.

Генеральный директор
Артур Аркадьевич ЕВТЕШИН

ПОЗДРАВИТЕЛЬНАЯ ОТКРЫТКА

В январе отметят круглые даты следующие партнеры и члены Торгово-промышленной палаты города Набережные Челны и региона «Закамье»:

КОЛОТИЛКИНА Марина Геннадиевна, директор НП «Фест»;
ГАБДУЛЛИН Фанзил Магалимович, директор ООО «Изге Ай»;
АЗИЗОВ Нагим Миргаситович, директор ООО «Кровля-2»

Дорогие юбиляры!

От всей души поздравляем Вас и желаем интересных плодотворных идей и возможностей для их воплощения, уверенности в завтрашнем дне и неиссякаемого оптимизма. Пусть Удача, Признание и Успех будут Вашими постоянными спутниками по жизни, а три яркие звездочки – Вера, Надежда и Любовь всегда освещают дорогу к счастью!

Члены правления и аппарат ТПП
г. Набережные Челны и региона «Закамье»

Теснее взаимодействовать друг с другом

предстоит администрации Елабужского муниципального района и местным предпринимателям



Очередное представительное совещание по вопросам содействия развитию бизнеса было намечено здесь на 13 декабря. Место проведения – городской Дворец культуры. Многие представители местного предпринимательского сообщества пришли сюда заблаговременно. И не зря, поскольку в фойе Дворца была развернута выставка продукции товаропроизводителей. Здесь же располагался и стенд Торгово-промышленной палаты г. Набережные Челны и региона «Закамье», где все желающие могли получить информацию об оказываемых ТПП услугах, печатные издания.

На встрече с предпринимателями пришли глава Елабужского муниципального района (далее ЕМР) Геннадий Емельянов, заместитель министра промышленности и торговли Республики Татарстан Игорь Носов и председатель Правления – генеральный директор ТПП г. Набережные Челны и региона «Закамье» Юрий Петрушин, а также представители компаний – резидентов особой экономической зоны «Алабуга».

Чем продиктована озабоченность?

Совещание открыл и выступил перед собравшимися Геннадий Емельянов. Он говорил о том, что делается в городе и районе для поддержки субъектов малого и среднего бизнеса. В частности, здесь сейчас разрабатывается Положение о муниципальных преференциях – льготах по земельному налогу и арендной плате за муниципальное имущество. Помимо того, предпринимателям предлагается принять участие в реализации двух крупных проектов – речь идет о технопарке «Елабуга», где разместятся переработчики сельскохозяйственной продукции и производители стройматериалов, а также о туристическо-оздоровительном комплексе «Изумрудный берег». Кста-



Выставка продукции елабужских товаропроизводителей

ти, совсем недавно заместитель главы ЕМР Зульфия Сунгатуллина и руководитель райисполкома Фарит Ханифов представили эти проекты в Минэкономразвития России. В случае, если Елабуга будет включена в Программу моногородов, на создание соответствующей инфраструктуры придут федеральные средства, а это означает, что затраты бизнес-структур на обустройство там будут в разы меньше.

Оратором была также затронута весьма чувствительная тема – о жалобах елабужан на высокие цены в продовольственных магазинах. Проверка показала: продукты предприниматели привозят из Набережных Челнов, вследствие чего из-за транспортных расходов появляется наценка в стоимости товара. «Почему бы не открыть в Елабугу оптовый центр типа «Закамье»? – подытожил глава ЕМР. – Помещения для этого у нас есть. Неужели в Елабуге нет бизнесменов, чтобы создать такую базу?»

Со стороны показалась объяснимой та озабоченность, которая сквозила в тезисах первого руководителя ЕМР. Она, безусловно, вызывалась запланированным в верхах увеличением налогов на малый бизнес – он в 2011 году вместо 14 процентов будет платить страховые взносы по ставке 26 и 34 процента. Понятно, что в такие периоды предприниматели особенно нуждаются в поддержке.

Будет контакт с особой экономической зоной!

Из выступления Геннадия Емельянова явствовало: в числе основных приоритетов здесь – развитие особой экономической зоны «Алабуга». Однако этот процесс пока носит односторонний характер. Оставляет желать лучшего взаимодействие между администрацией муниципального района и руководством ОЭЗ. «Зачастую, живя в Елабуге, мы даже не знаем, какую продукцию выпускают или планируют производить резиденты зоны», – заметил он.

Надежды на создание вокруг особой экономической зоны кластера сотрудничающих с ней субъектов малого и среднего бизнеса пока в должной мере не оправдываются. Первая ласточка – ООО «Тимер», где налажено изготовление комплектующих для ООО «Соллерс-Елабуга», – поглотил не делает. В чем тут загвоздка? Объяснение в какой-то мере содержалось в реплике из зала: «Наша фирма несколько раз участвовала в тендерах претендентов на строитель-

ство завода в ОЭЗ «Алабуга». Однако неизменно там побеждали какие-то «свои компании». Это ведь неправильно. О каком тут сотрудничестве с особой зоной может идти речь?»

По словам Геннадия Емельянова, работа по обеспечению условий для более тесного взаимодействия между руководителями муниципального района и ОЭЗ «Алабуга» в интересах местных предпринимателей будет продолжена.

«Заморозить» тарифы? А почему бы и нет!

Взяв микрофон в свои руки, Юрий Петрушин подчеркнул: содействие предпринимательству в силу уже указанных выше причин приобретает сегодня жизненно важное для него значение. За счет чего же еще есть возможность хоть как-то уменьшить нагрузку на малый и средний бизнес?

– Возьмите, к примеру, такой распространенный факт: энергосбытовые компании требуют сейчас стопроцентной предоплаты за электроэнергию, которую они еще только собираются поставлять, – напомнил выступающий. – Но ведь это противоречит действующим Постановлениям Правительства Российской Федерации! У нас на сей счет есть разъяснение прокуратуры. Будем добиваться соблюдения законности...

Развивая тему, связанную с не очень подъемными для бизнеса энерготарифами, Юрий Иванович посоветовал муниципалитетам «заморозить» их, а из положения выходить за счет внедрения методик и инструментов бережливого производства, сокращения затрат, использования внутренних резервов. Однако, как уточнил Геннадий Емельянов, добиваться разрешения на применение щадящих режимов оплаты за потребление электрической и тепловой энергии – дело весьма проблематичное. «Мы у себя решили пойти на такой шаг, – сказал он. – Как и положено, подали заявку в Комитет РТ по тарифам. Казалось бы, все расчеты и предложения к ней были

– Давайте договоримся так, – завершая совещание, обратился к присутствующим глава Елабужского муниципального образования Геннадий Емельянов. – Если вы сталкиваетесь с чиновниками, которые мешают вам развиваться, вымогают взятки, ставят неприемлемые с точки зрения законности условия, идите напрямую ко мне. Или же можете встретить меня в городе. Вот мой телефон и номер мобильника.

Судя по настрою главы ЕМР, поддержка предпринимателям Елабуги будет не только на словах.

Гульшат СУЛТАНОВА,
Валерий КОЛЬЦОВ

Центр по работе с предпринимателями Торгово-промышленной палаты г. Набережные Челны и региона «Закамье» оказывает следующие услуги:

- Организация проведения консультаций, «круглых столов», форумов, семинаров, презентаций;
- Корпоративное и индивидуальное обучение по краткосрочным программам с привлечением тренеров, экспертов, преподавателей вузов России и зарубежья;
- Поиск потенциальных деловых партнеров в России и за рубежом; предоставление адресной справки о компаниях, их продукции (услугах) с проверкой их надежности;
- Организация деловых миссий в субъекты РФ, страны ближнего и дальнего зарубежья;
- Размещение информации о предприятиях

Наш адрес: Россия, РТ, г. Набережные Челны, 49/20.
Телефоны: (8552) 57-66-35, 57-38-12, 8-917-935-78-05.

приложены – возьми, вникни в суть вопроса и дай добро – какие проблемы! Так нет, там уже три раза заворачивают наши бумаги...»

На совещании Юрий Петрушин озвучил и такую красноречивую информацию: в нашей республике необычайно напористая налоговая инспекция. В доказательство были приведены следующие сведения: в других регионах России работники фискальных органов выигрывают в целом примерно 30-40 процентов дел в Арбитражных судах, а в Татарстане 70 процентов возбужденных налоговыми дел судами отклоняются! «У нас, в Челнах, есть прецеденты, когда налоговая инспекция судится с предпринимателями по одному и тому же вопросу до десяти раз. То есть идет «до победного конца, защищая честь мундира».

– Из практики работы надзорных органов известны просто вопиющие случаи, когда они выписывают предписания бизнесменам, а следующим листом отправляют им штрафы за невыполнение предписаний, – откомментировал ситуацию Геннадий Емельянов. – Я бы попросил проверяющих, особенно налоговиков, несколько поумерить пыл по отношению к субъектам предпринимательства, – и сразу же потребовал у своих подчиненных составить список бизнес-структур, пострадавших от столь неусыпного надзора и контроля. Недвусмысленно высказался глава ЕМР и по поводу поборов, имеющих место в земельной и регистрационной палатах.

Приходите к нам, звоните!

Недавно избранная председателем Елабужского Совета предпринимателей (она же генеральный директор ООО «Лакруан») Светлана Вдовина говорила о том, что со своими проблемами бизнесмены могут обратиться в общественную приемную бизнес-инкубатора (телефон 7-88-28). Здесь они получат консультацию по налогообложению, лицензированию, программам государственной поддержки, поиску кадров и многим другим актуальным вопросам. Готова новоизбранный лидер выслушать любого коллегу по бизнесу и в своем офисе. По словам Вдовиной, предпринимателям необходимо быть более активными, а еще им надо учиться, учиться и еще раз учиться.

А еще, сказала она, в елабужском бизнесе довольно много проблем. Город, например, наводнен магазинами от крупных продуктовых сетей, отчего страдает местный торговый бизнес. Высока в Елабуге и арендная плата. Получить кредит тоже весьма непросто.

Закамья в сети обмена деловой информацией системы ТПП России;

- Разработка товарных, ценовых, сбытовых стратегий и стратегий коммуникаций;
- Аудит управления персоналом;
- Разработка стратегии управления персоналом;
- Анализ финансово-хозяйственной деятельности организации; анализ использования основных фондов, трудовых ресурсов, материальных ресурсов, анализ объемов производства и реализации, себестоимости товаров (услуг), финансового положения предприятия, инвестиций, источников финансового капитала.

www.tppzkam.ru
e-mail: kuramshina@tppzkam.ru

Хроника событий



Большая тема, связанная с резким повышением тарифов на электрическую энергию, стала в феврале предметом обсуждения за «круглым столом», который совместно с ТПП РТ был организован Торгово-промышленной палатой г. Набережные Челны и региона «Закамье». В конференц-зале КИП «Мастер» собрались предприниматели автограда, Нижнекамска, Елабуги и Альметьевска, представители прокуратуры, органов местного самоуправления, специалисты «Татэнерго».

По единодушному мнению участников разговора, предложенные Комитетом РТ по тарифам розничные цены на электроэнергию, выросшие на 50-60 процентов, наносили нокаутирующий удар по предпринимательству, особенно в производственной сфере. В результате была подготовлена и направлена в республиканские и федеральные органы государственной власти соответствующая записка. Это возымело действие: повышение тарифов все же произошло, но не более чем на 20 процентов.

Что же было самым важным для ТПП в 2010 году?



Ранней весной на челнинской земле с деловой миссией побывала многочисленная делегация руководителей и менеджеров бизнес-структур Удмуртской Республики. Гостей во главе с министром промышленности и энергетики Олегом Радионовым принимающая сторона встретила на правом берегу Камы теплыми словами «Добро пожаловать!» и традиционным чак-чаком. Затем они отправились на автомобильный завод ОАО «КАМАЗ», где интересовались тем, как там внедряются методики бережливого производства.

Чуть позже состоялся Деловой форум предпринимателей Удмуртской Республики и Закамского региона РТ. На нем наш Татарстан представлял министр промышленности и торговли РТ Равиль Зарипов. Затем гости пообщались с местными коллегами по бизнесу с целью установления контактов. Переговоры оказались плодотворными. По окончании Форума приехавшие выразили слова благодарности ТПП г. Набережные Челны и региона «Закамье», ОАО «КАМАЗ» и Минпромторгу РТ за организацию деловой миссии.



В действующем при Торгово-промышленной палате г. Набережные Челны и региона «Закамье» деловом центре проводятся различные массовые мероприятия для предпринимателей – презентации фирм и выпускаемой ими продукции (оказываемых услуг), «круглые столы», семинары, встречи с представителями надзорных и контролирующих органов.

В марте, например здесь с разъяснениями нюансов правоприменительной практики, связанной с реализацией нового Федерального закона №294-ФЗ «О защите прав юридических лиц и индивидуальных предпринимателей при проверках органами контроля», побывали работники прокуратуры г. Набережные Челны. Поднимались проблемные вопросы по налогообложению, взаимодействию с исполнительной властью, судебными приставами.



Что болит, о том и говорим, верно?

В Торгово-промышленной палате г. Набережные Челны и региона «Закамье» в середине декабря состоялся организованный ею «круглый стол». По одну его сторону были многочисленные представители предпринимательского сообщества. А с другой стороны – ответственные работники прокуратуры, налоговой инспекции и исполкома города Набережные Челны, представители энергосбытовых организаций. Поводом для запланированного обмена мнениями и информацией послужили ожидаемые в 2011 году изменения в тарифах на энергоресурсы и замена единого социального налога страховыми взносами.



Открывая заседание, председатель Правления – генеральный директор Палаты Юрий Петрушин отметил: «Можно утверждать, что в повестке дня – самые большие вопросы. Поэтому мы решили обсудить их совместно и публично, сделать определенные выводы и принять конкретные рекомендации. Не исключено, что они войдут в текст обращения к руководству нашей республики».

Каков он, порядок, на самом деле?

– Тема сегодняшнего разговора – порядок оплаты потребителями поставляемых энергоресурсов согласно заключенным договорам, – напомнила взявшая первой здесь слово старший помощник прокурора г. Набережные Челны Нурия Хуснутдинова. – Этот вопрос был мною рассмотрен в связи с поступившим в прокуратуру заявлением от генерального директора ЗАО «Возрождение» Юлии Прониной. В ходе проверки выяснилось: между этой бизнес-структурой и Набережночелнинским отделением предприятия «Энергосбыт» ОАО «Татэнерго» был заключен договор о теплоснабжении. Где абоненту было вменено в обязанность в срок до первого числа каждого месяца производить полную предварительную оплату тепловой энергии, подлежащей подаче в предстоящем месяце. В случае нарушения потребителем обязательств по договору энергоснабжающая организация вправе прекратить вообще или ограничить подачу тепла после соответствующего уведомления.

Приведенный старшим помощником прокурора г. Набережные Челны пример, если судить по реакции собравшихся, далеко не единственный. Такова по сути сложившаяся практика, навязываемая предпринимателям энергетиками-монополистами. Фактически же предоплата (а тем более стопроцентная) до первого числа месяца, который еще не начался, противоречит порядку, установленному Постановлениями Правительства РФ. Как за тепло, так и за свет расчеты должны потребителями осуществляться в три этапа. Что касается тепловой энергии, то за 35 процентов от общей ее стоимости, рассчитанной на текущий месяц, предприниматели должны осуществить оплату в срок до 18 числа, 50 процентов – до последнего дня текущего месяца, оставшаяся сумма за потребленное тепло в истекшем месяце перечисляется до 10 числа следующего. Что касается электроэнергии, то порядок расчетов выглядит так: 30 процентов стоимости указанного в договоре объема потребления в течение месяца, за который предусмотрен расчет, проплачиваются до 10 числа этого месяца, 40 процентов – до 20 числа этого месяца, а оставшаяся часть оплаты производится до 18 числа месяца, следующего за истекшим.

Изучайте законы, отстаивайте свои права!

Казалось бы, вопрос можно было считать исчерпанным. Есть порядок, который обязателен для всех, но не все, как показывает жизнь, его соблюдают. Вот почему из зала послышалось: «Имеет ли смысл обращаться с какими-то жалобами на «Татэнергобыт»? Ведь там с нами долго не разговаривают, случись даже небольшая задержка с оплатой – отключают от сети. Если возникают спорные моменты между потребителем и поставщиком, процесс разбирательства в прокуратуре длится два года...»

Еще об одной нестыковке упомянули предприниматели, занимающиеся бизнесом в строительстве: «С нами договора о стопроцентной предоплате поставщика тепла и электричества заключают «кавтоматом». Как нам выходить из положения? Мы же получаем акты о выполнении строительно-монтажных работ к 15-20 числу месяца, следующего за истекшим, а соответственно – и оплату за свои услуги раз в месяц. В отличие, к примеру, от тех, кто торгует на рынках, – там прибыль ежедневная. Значит, Постановления Правительства РФ о порядке оплаты за тепловую и электрическую энергию несовершенны. Может, стоило бы разделить потребителей по отраслям...»

На эти реплики Нурия Хуснутдинова дала такой ответ. А именно: «Заявление от гендиректора ООО «Возрождение» поступило к нам в октябре 2010 года и к сегодняшнему дню оно рассмотрено, решение вынесено. И еще. Если вы стали предпринимателями, никто вам со стороны не предложит готовых решений. Изучайте законодательство, если чего-то не понимаете, обращайтесь в соответствующие инстанции. Имейте в виду: договор – это документ, который выражает волеизъявление обеих сторон. Особое внимание обращайте на пункт, где обозначены условия и порядок оплаты за оказываемые вам услуги. Отстаивайте свою точку зрения!»

Договора необходимо перезаключить

Затем слово здесь взял член Правления ТПП г. Набережные Челны и региона «Закамье», генеральный директор транспортно-коммерческой

фирмы «КАМА-Тракс» Леонид Штейнберг.

— В наш адрес поступило от ООО «КАМАЗ-Энерго» уведомление о том, что оно прекращает подачу тепла за месяц до начала отопительного сезона, — пояснил он. — Мы обратились в татарстанское управление федеральной антимонопольной службы, по признакам нарушения Федерального закона № 135 «О защите конкуренции» было возбуждено дело. Оно рассматривалось в присутствии представителей генерирующей организации, «КАМАЗ-энерго» и «Таттеплобыта». Однако все они отказались от заключения договоров с нами, а также с 56 бизнес-структурами, которые дислоцированы на стройбазе. Как оказалось, у «Таттеплобыта» на тот момент не было статуса теплоснабжающей организации, так что определенности по нашему вопросу нет. По словам сбытовщиков, через две недели они отключат у нас тепло. Наверное, это потянет за собой проблемы как экономического, так и социального порядка...

С конструктивным предложением обратился к помощнику прокурора г. Набережные Челны депутат городского Совета, генеральный директор ООО «Междуречье» Юрий Шейн.

— Благодаря проверке со стороны прокуратуры мы узнали о том, что четыре года назад в энергогенерирующей компании была разработана форма типового договора для потребителей с отклонениями от установленного Постановлением Правительства РФ порядка расчетов за потребленные энергоресурсы. Да, у нас есть возможность оспаривать такие действия со стороны энергетиков в арбитражных судах. Но чтобы не оставлять предпринимателей один на один с такой мощной компанией, каковой является ОАО «Татэнерго», необходимы представления от прокуратуры, которые обязывали бы энергосбытовиков привести отдельные пункты типовых договоров с потребителями в соответствии с буквой вышеупомянутых Постановлений Правительства РФ...

— Вы знаете, этот вопрос уже решен, — продолжила тему Нурия Хуснутдинова. — Прокуратурой направлены представления в «Татэнерго» и «Таттеплобыт». И уже начиная с октября 2009 года эти две энергоснабжающие организации обязаны перезаключать договора в случаях, если предприниматели будут туда по этому поводу обращаться.

Председатель Правления — генеральный директор ТПП г. Набережные Челны и региона «Закамье» Юрий Петрушин попросил присутствовавших бизнесменов, а в их лице всех предпринимателей перезаключить договора с энергоснабженцами.

— В прошлом году общими усилиями мы с вами смогли добиться изменений в энерготарифах в сторону уменьшения, сделав их сравнительный анализ по ряду субъектов Российской Федерации. Обратили внимание руководства республики на то, что, если стоимость энергоресурсов возрастет, как намечалось, до 60 процентов, то примерно треть бизнес-структур уйдет из РТ в другие регионы. Тогда, как вы помните, рост энерготарифов был ограничен 20 процентами. Также сообща можно решать наиболее волнующие вопросы и сейчас, — подчеркнул он.

Требую оперативности от других, сами будьте адекватными

Показательной стала еще одна реплика из зала: «Если предприятие хоть на неделю задержало оплату за потребленные энергоресурсы, в «Татэнергобыте» тут же припирают к стенке:



«Вам штраф за то, что вы использовали чужие деньги».

Реагируя на высказанное замечание, начальник Набережнечелнинского отделения «Татэнергобыта» Роберт Юсупов привел лишь один аргумент: мол, согласно статье 295 Гражданского Кодекса РФ, штрафы начисляются по факту просрочки платежа. И та быстрота, с которой на голову предпринимателей обрушивается карающий меч, действительно впечатляет. А как же тогда понимать затянувшуюся сверх всякой меры историю с легитимизацией отношений с потребителями тепла на стройбазе?

— До 1 апреля нынешнего года реализацией тепловой энергии занималась наша компания, — заявил Роберт Родинович. — А потом образовался «Таттеплобыт». В соответствии с новым законом о теплоснабжении для того, чтобы официально подтвердить статус, заключаются договоры аренды сетей. Сегодня решается вопрос, кто конкретно будет теплоснабжающей организацией для упомянутых Леонидом Штейнбергом 59 потребителей тепла на стройбазе.

Комментарии в данном случае, как говорит-ся, излишни...

А тут еще и либерализация...

Привлекло здесь всеобщее внимание и заявление представителя фирмы «Мирас» Андрея Гатаулина.

— У нас литейное энергоемкое производство. Затраты, которые связаны с использованием электроэнергии, в прошлом году составили 25 процентов от их общего объема, в нынешнем «подросли» еще на десять, — посетовал он. — Это не дает нам возможности развиваться, обновлять оборудование, внедрять эффективные технологии. Ведь, скажем, чтобы перейти на высокое напряжение и на этом сэкономить, нужен мощный трансформатор. А чтобы работать по системе почасовых расчетов, необходимо иметь в структуре специалиста и соответствующее оснащение для правильного прогнозирования энергопотребления. В методике расчетов ЧЧИ (то есть числа часов использования максимума нагрузки — Прим. ред.) есть тоже свои сложности — там негативно сказывается неравномерность при эксплуатации технологического оборудования. Какой-то замкнутый круг получается...

Масла в огонь дискуссии о том, как уменьшить плату за электроэнергию, подлил все тот же Роберт Юсупов, напомнивший присутствовавшим о том, что с 1 января 2011 года энерготарифы в России станут для всех предприятий и организаций нерегулируемыми. Мы на пороге либерализации, то есть продажи энергии по свободным ценам.

«Для чего это делается?» — вопрос из зала. Юсупов: «Для обеспечения здоровой конкуренции на оптовом рынке. Кстати, это предусмотрено законом, хотя здесь только и говорят о монополизме в нашей отрасли. А вам тем самым предоставляется возможность перейти на расчеты с той сбытовой компанией, где услуги дешевле».

«Надо приостановить либерализацию цен на эти услуги до момента реального появления конкуренции в сфере энергообеспечения!» — поступило предложение из зала. Юсупов: «Я не понимаю, почему вас пугает либерализация. Уверю — хуже не будет...»

Наряду с тактикой должна быть и стратегия

«Какими ожидаются цены на электроэнергию в 2011 году?» — вопрос из зала. Юсупов: «Прогнозируется их повышение порядка на 10 процентов — в зависимости от ценовой категории — их предполагается установить шесть. Когда эти нормы будут утверждены, мы немедленно доведем их до вашего сведения. Всем потребителям электроэнергии в срок до 25 января 2011 года предоставится право выбора, по какому тарифу выгоднее рассчитываться...»

(Окончание на стр. 6)

Хроника событий

В задачу действующего при ТПП г. Набережные Челны и региона «Закамье» учебно-сертификационного центра «ТПП Проф-Интех» входит также методологическое и консалтинговое содействие в распространении методик и инструментов Lean Production на предприятиях и в организациях. Одним из заметных шагов в этом направлении стал организованный на базе Центра для предпринимателей в апреле многочасовой семинар, который открыл председатель Правления — генеральный директор Палаты Юрий Петрушин (на снимке).

Присутствовавшим был представлен эксклюзивный Lean-тренер из Японии, вице-президент фирмы «Тойота-инжиниринг Корпорейшн» Кейсукэ Озава (на снимке за столом президиума крайний справа). Из всего того, о чем говорил специалист с 40-летним стажем работы в автомобилестроительной корпорации «Тойота», много чего полезного почерпнули для себя представители предприятий и высших учебных заведений Закамского региона.

Весной ОАО «КАМАЗ» совместно с ТПП г. Набережные Челны и региона «Закамье» при поддержке Министерства промышленности и торговли РТ, а также Японского центра в Нижнем Новгороде провели международную конференцию «Развитие поставщиков на основе философии Производственной системы «КАМАЗ». В этом Lean-форуме приняли участие 300 представителей заводов-смежников, связанных с компанией договорами по кооперации.

Наряду с большим объемом информации, полученной специалистами на пленарном заседании Форума, им на следующий день предлагались деловые игры (на снимке) и выходы в гембу (то есть непосредственно для выработки решений, которые направлены на расшивку «узких мест». В принятой конференции резолюции говорится о том, что ОАО «КАМАЗ» будет оценивать любого своего поставщика теперь с учетом внедрения у него элементов Бережливой производств.

То, о чем говорили без малого пару лет, свершилось! В мае состоялась учредительная конференция представителей членинского молодежного малого бизнеса. В ее работе принял участие и выступил с речью председатель Правления — генеральный директор ТПП г. Набережные Челны и региона «Закамье» Юрий Петрушин. И он, и другие руководители различных общественных и властных структур обещали начинающим бизнесменам всесильную поддержку.

Затем участники конференции единодушно определили путем открытого голосования состав городского Совета молодых предпринимателей. Его председателем на организационном заседании избран 27-летний генеральный директор мебельной фабрики «Идея комфорта» Иван Шигин (на снимке справа). Свою миссию члены Совета видят в том, чтобы объединить и сплотить молодых деловых людей с целью содействия им в решении проблем, возникающих при открытии бизнеса или его «раскрутке».

«Вы стали членами Торгово-промышленной палаты г. Набережные Челны и региона «Закамье». Поздравляем!» Эти слова звучат ежемесячно в деловом центре ТПП во время традиционной презентации компаний, фирм и индивидуальных предпринимателей, вступивших в Палату. Сегодня в ее рядах насчитывается без малого 470 членов. Это дает право решать волнующие их вопросы в первоочередном порядке, пользоваться при этом определенными преференциями.

На размещенном здесь снимке — представители бизнес-структур, новые корпоративные члены ТПП весеннего «призыва». Это торгово-промышленная компания «Алтиком», Сармановский завод минеральных вод, инвестиционно-финансовая компания «Каминцентр», Санкт-Петербургская электро-техническая компания и другие. Всем им были вручены соответствующие членские билеты и свидетельства.



Хроника событий

12 июня в Набережных Челнах на центральном майдане, а также на других стадионах и площадках города прошли соревнования и конкурсы в рамках национального праздника – Сабантуй-2010. Схватки поклонников борьбы курэш, которые проводили под бдительным оком председателя Федерации этого вида спорта и одновременно руководителя исполкома муниципального образования Василья Шайхразиева, завершились победой тренера-преподавателя ДЮОСШ «Витязь» Айнура Фазылова. Он стал абсолютным батыром, взяв главный приз – улитанного барана в награду.



Что в тот день произошло особенное? Стоит, пожалуй, отметить успешное выступление в таком специфическом состязании, как подъем по вертикальному гладкостольному столбу в парке Победы совершенно юной девушки Ирины Горинович. Она взяла главный приз, оставив с носом не один десяток юношей.

День российского предпринимательства, который, как известно, празднуется в России ежегодно, был отмечен в Набережных Челнах вручением наград самым активным представителям бизнес-сообщества. Руководитель исполнительного комитета города Василь Шайхразиев, поздравляя с праздником собравшихся в концертном зале им. С. Садыковой, назвал три действующие здесь структуры, которые оказывают реальное содействие субъектам малого и среднего бизнеса. В их числе и Торгово-промышленная палата г. Набережные Челны и региона «Закамье».

Достижения предпринимателей города были высоко оценены дипломами администрации Набережных Челнов. Кроме того, здесь же вручались учрежденные нашей Палатой медали «За вклад в развитие бизнеса» и «За внедрение инструментов Бережливого производства». Одна из медалей была вручена генеральному директору ООО «Аудит-ТД» Татьяне Дербеновой (на снимке).



В июле на челнинской земле с двухдневным рабочим визитом побывала делегация китайских чиновников из города Ляочен. Желание найти в автограде точки соприкосновения для ведения совместного бизнеса привело гостей в Торгово-промышленную палату г. Набережные Челны и региона «Закамье», где их с нетерпением ожидали здешние предприниматели. В ходе беседы за «круглым столом» китайцам были предложены различные формы сотрудничества, благо в Ляочене также развиваются автомобиль- и машиностроение.



Гости в свою очередь интересовались системой налоговых платежей за земельные участки и льготами для субъектов малого бизнеса. «Думаю, – сказал глава делегации Цзян Чжицжоу, – наше сотрудничество будет весьма перспективным». По окончании делового разговора председатель Правления – генеральный директор Палаты Юрий Петрушин и Цзян Чжицжоу обменялись сувенирами.

С 9 по 12 июля в Елабуге прошли VIII Всероссийские летние сельские спортивные игры. Тысячелетний город на Каме стал местом большого праздника. Его эпицентром был стадион «Центральный». Там, на трибунах во время церемонии открытия Игр собрались представители 69 субъектов Российской Федерации – это более чем четыре с половиной тысячи участников соревнований по 17 видам спорта и различных конкурсов. Адресованные им приветствия Президента РФ и Председателя Правительства РФ озвучил здесь первый заместитель Председателя Правительства РФ, председатель оргкомитета Игр Виктор Зубков. Тепло поздравил сельских спортсменов с началом Игр на елабужской земле Президент Республики Татарстан Рустам Минниханов.

Первое место в командном зачете заняла сборная РТ. Ее самых титулованных представителей запечатлел наш фоторепортаж.



Что болит, о том и говорим, верно?



мы бороться за справедливое ценообразование в данной сфере абсолютно необходимо, но такая вот борьба представляется мне скорее тактической. Стратегический же ориентир – поиск и внедрение высокоэффективных энергосберегающих технологий. В одиночку реализовать задуманное достаточно сложно, надо группироваться на платформе Палаты вокруг нашего Центра. На базе возглавляемой мною кафедры мы создаем Школу энергосбережения с углубленным изучением ключевых вопросов, в том числе правовых и энергоаудита. Постараемся быть полезными предпринимателям дельными советами и консультациями.

(Окончание.

Начало на стр. 4 и 5)

Реплика из зала: «Почему электроэнергия у наших соседей – в Удмуртской Республике, Башкортостане, в Самарской области – дешевле, чем у нас? Почему такая разница в тарифах? У тамошних предпринимателей и продукция соответственно не такая дорогая, мы не в состоянии с ними конкурировать...» Юсупов: «Самая затратная составляющая тарифа – это расходы на транспортировку электроэнергии. А у нас все сетевое хозяйство устарело, требует большого ремонта...» К сказанному по поводу конкурентоспособности производимой татарстанскими бизнесменами продукции уместно поделиться таким журналистским наблюдением. В кулуарах прозвучало, может быть, и кощунственное с сиюминутной точки зрения соображение. А именно: уж лучше бы сделали тарифы едиными для субъектов Российской Федерации – тогда бы играли все по одним правилам.

Судя по ходу разговора, решил копнуть обсуждаемую тему поглубже представитель действующего при Торгово-промышленной палате г. Набережные Челны и региона «Закамье» Учебно-сертификационного центра «ТПП Проф-Интех», заведующий кафедрой «Энергосбережение и инновационные технологии» доцент Владимир Сысов.

– Из всего, о чем здесь говорилось, мне хотелось бы сделать несколько выводов, – заявил он. – Во-первых, ни у кого, я думаю, нет сомнений в том, что энерготарифы будут расти. Это – есть причины, в том числе и такая объективная, как повышение цен на газ. Во-вторых, в новом законодательстве по энергосбережению и вытекающих из него планов мероприятий, из публичных выступлений первых лиц государства является одна и та же установка: тариф должен стимулировать работу по снижению энергоемкости производства. Поэто-



не был обойден вниманием здесь и вопрос

повышении в России страховых взносов для малого бизнеса. Что предполагают делать предприниматели, дабы сохранить свой бизнес?

– Мы проводили опрос-мониторинг, – сказал, выступая с сообщением, финансовый директор ТПП г. Набережные Челны и региона «Закамье» Ильгиз Мустафин. – Выяснилось следующее. Четвертая часть в ответ на увеличение налоговых выплат намерена повысить цену на свою продукцию. 25 процентов собирается «уйти в тень», а 16 процентов – сократить социальные пакеты. Другого выхода эти люди просто не видят. И еще вот о чем. Этот опрос проводился несколько месяцев назад в системе всех российских Палат. По его итогам за подписью Президента ТПП РФ Евгения Примакова было направлено соответствующее обращение в Правительство Российской Федерации. То есть мы заблаговременно попытались донести до высших эшелонов власти реакцию предпринимательского сообщества на вынашиваемые в верхах планы.

Завершая разговор, Юрий Петрушин констатировал: по увеличению взносов для малого бизнеса вопрос решенный, удалось уменьшить нагрузку только на восемь процентов. После 1 января 2011 года жизнь у нас с вами будет очень сложная, и почувствуется все это, когда начнем платить налоги. А они для субъектов малого и среднего предпринимательства вырастут где-то в 2,2 раза. Мне хотелось бы попросить надзорные и контролирующие органы более корректно сейчас работать с бизнес-структурами, ведь за счет их отчислений идет формирование бюджета в каждом муниципальном образовании. Что же касается выказанных на совещании предложений (особенно по энерготарифам), то мы их обобщим и попробуем, как и годом раньше, обратиться с письмом в Правительство РТ. Одна из самых важных государственных задач – сохранять и развивать малый и средний бизнес.

Валерий КОЛЫБОВ,
Елена ДУБЦОВА

不明白他想说什么。

Непонятно?

Письменный перевод текстов любой сложности и тематики.
Устный перевод, сопровождение на выставки и другие мероприятия.
Заверение переводов печатью Торгово-промышленной палаты

ТПП г.Наб.Челны и региона «Закамье»
Бюро переводов

тел.: 57-38-12, факс: 57-42-93
e-mail: morozova@tppzkam.ru



С 1 января 2011 года вся электроэнергия в России будет поставляться по свободным ценам. Таким образом, произойдет окончательная либерализация энергетики – переход от государственного регулирования тарифов к рыночному ценообразованию. Населения новшество пока не коснется, однако для коммерческих потребителей и промышленных предприятий «час икс» настанет. Комментирует предстоящие изменения генеральный директор ОАО «ТатэнергоСбыт» Марат МИНИБАЕВ.

Сюрприз в виде либерализации

В новом году потребителям электроэнергии предлагают ассортимент из шести диапазонов цен

Наступающий 2011-й эксперты уже назвали годом «тихой революции» в российской энергетике. Кардинальные перемены в системе расчетов за потребляемую электроэнергию готовились исподволь и, как это у нас бывает, преподнесены сейчас в виде новогоднего «подарка».

«Абонентной» системы не будет

– Марат Файзрахманович, наступающий 2011-й некоторые эксперты называют годом «тихой революции» в энергетике. В связи с этим до конца уходящего года будут приняты новые правила установления тарифов – «Основные положения функционирования розничных рынков электрической энергии». Концептуально что-то изменится?

– Работа над данным проектом Министерством энергетики РФ уже завершена, сейчас он проходит согласование. Хотя уже понятно, что концептуальных изменений в нем не будет. Поясню, в чем суть основных моментов изменений, касающихся ценообразования. Предполагается, что нерегулируемые цены будут рассчитываться в шести ценовых диапазонах при условии обязательной установки систем учета определенного класса. Если подробнее: есть элементарные приборы учета, которые позволяют фиксировать объем потребления за месяц. Это – первая условная группа. Вторая – приборы учета, которые фиксируют потребление электроэнергии по зонам суток. В этом случае у вас получается уже более дифференцированная информация по зонам суток. Следующий выбор – прибор учета, позволяющий фиксировать потребление на каждый час. Что он дает? Это принципиальный момент: потребитель в этом случае сможет выбрать сетевой тариф, который будет устанавливаться во всех видах – одноставочных и двухставочных.

Одноставочные – это когда вы платите за каждый киловатт энергии без раздельной составляющей, а двухставочный подразумевает разделение оплаты на мощность и на электроэнергию. В таком случае плата за электроэнергию становится существенно ниже. Я бы советовал при более или менее постоянном графике нагрузки «сидеть» на двухставочном тарифе. Если же график «рваный», если нет возможности точно спрогнозировать объемы потребления, то лучше остаться на одноставочном тарифе. В любом случае, необходим прибор учета, который позволит перейти с одного тарифа на другой.

– Раньше у потребителей была возможность самостоятельно определить типовой профиль нагрузки и далее согласовать его со сбытовой компанией. Причем наличие прибора учета было обязательным. Теперь, по всей видимости, будет иначе?

– Да, «абонентной» системы уже не будет. В этом состоит принципиальное новшество. Расчетно-договорным путем определить уровень нагрузки мощности не получится. Если у вас отсутствуют приборы учета, мощности согласованию не подлежат. Теперь при расчетах в двухставочной системе необходимо иметь прибор учета, фиксирующий количество потребления мощности на каждый час. Это нужно для того, чтобы определить для вас цену на мощность, а для этого требуется знать потребление по пиковым часам нагрузок. Исходя из этого пикового значения и будет понятно, какую мощность должна держать ваша система, чтобы вы были обеспечены электроэнергией.

Менять тариф можно 12 раз в год

– Мы определились с четырьмя диапазонами. Если исходить из вашего пояснения, первый расчет – одноставочный простой тариф, второй – дифференциация по зонам суток, третий – четвертый – почасовая фиксация. Осталось еще два ценовых диапазона...

– Пятая-шестая ценовые категории – для потребителей, у которых мощность присоединенного оборудования составляет от 750 кВт и выше. Там уже приобретает принципиальное значение не просто почасовой учет, а возможность почасового планирования. Это крупные потребители, такие как ТАНЕКО и КАМАЗ, которые реально влияют на общий объем нагрузки по республике. Мы работаем на оптовом рынке, и каждый день подаем заявку на покупку электроэнергии по всей республике. Поэтому очень важно корректно сформировать прогноз объема. Крупные потребители, влияющие на конъюнктуру рынка, дают нам свой прогноз за два дня до расчетной даты. В том числе и от их прогноза зависит корректность нашей заявки на покупку электроэнергии на оптовом рынке. Если мы сформируем заявку неправильно, придется либо добирать недостающий объем по завышенным ценам, либо сбрасывать избыток электроэнергии по минимальной стоимости. Так что если крупные потребители в своих прогнозах ошибаются, то мы со всей республикой владеем в серьезные осложнения. Но дело в том, что если отклонения возникли по вине потребителя, он их и компенсирует. Так что для крупных предприятий есть смысл устанавливать приборы учета с возможностью почасового планирования.

– Шесть ценовых категорий! Как разобратся потребителю в выгоды этого или иного предложения? Ведь, если не ошибаюсь, поменять тариф можно только в течение месяца и один раз в год?

– Правила игры были такими: нужно было выбрать тариф за месяц до начала расчетного перио-

да. Предполагалось, что к тому времени будет опубликовано решение тарифного комитета, и потребители смогут все просчитать. Схема была бы идеальной! Но что мы имеем в реальности? Тарифное решение к этому времени еще не бывает принято. Мы сначала хотели продлить на месяц прием заявок, но потом поняли, что люди не могут разобраться и высчитать ценовую стратегию по электроэнергии. Тогда наша компания приняла следующее решение: потребители могут подать заявки в январе, а потом в течение года менять тарифы. То есть до 12 раз в год. Технически это сделать просто: потребитель пишет заявление в отделения «ТатэнергоСбыта» о том, что в будущем месяце планирует перейти на другой ценовой диапазон, и все. Но, повторюсь, это возможно только при условии наличия приборов учета.

Расчеты становятся прозрачными

– Как будет развиваться сценарий взаимоотношений «потребитель – энергоСбыт» в следующем году?

– При тех новшествах, о которых мы говорили, нам предстоит оперативно менять принцип расчета, поэтому сейчас активно разрабатывается новый программный комплекс. Потом мы принципиально для себя определили: механизм ценообразования должен быть максимально прозрачным. Потребитель должен понимать, за что он платит. Сейчас формируем на сайте компании интерактивный калькулятор, по которому любой может проверить правильность выставленного счета. Достаточно сложить все составляющие: цену покупки электроэнергии, стоимость услуги передачи в зависимости уровня напряжения, на котором находится потребитель. Добавив к этому бытовую надбавку можно проверить наши расчеты.

Кроме того, мы расширяем «горячую линию» колл-центра, а в филиалах компании будут работать консультационные пункты. Если говорить о почасовых значениях, мы планируем с нового года перейти на прием показаний приборов учета посредством электронно-цифровой подписи через Интернет. Потребителю достаточно сформировать файлы со своими значениями, потом направить по двум адресам: в сетевую компанию, которая отвечает за сбор коммерческой информации по начислениям и объемам, и к нам. То есть у потребителей, кто подключается к этой системе, отпадет необходимость самолично ходить и сдавать показания своих приборов.

Так что сценарий работы с потребителями у нас разработан на двух принципах: на обеспечении максимальной прозрачности ценообразования и автоматизации расчетов.

Елена ФАДЕЕВА
(«Бизнес-Online»)

Хроника событий

Летом прошла организованная Торгово-промышленной палатой г. Набережные Челны и региона «Закамье» деловая миссия руководителей малых и средних инновационных предприятий Томской области в автоград и соседнюю Елабугу. Гости из Сибири посетили автомобильный завод ОАО «КАМАЗ», где для них была проведена презентация внедряемой там концепции бережливого производства, побывала в особой экономической зоне «Алабуга» (и, в частности, на площадях ООО «Соллерс-Елабуга»), совершили экскурсию по исторической части старинного купеческого города.

Ключевым же мероприятием деловой миссии томичей стала так называемая биржа контактов, на которой присутствовали около



30 предпринимателей Закамского региона. Перед собравшимися выступил руководитель исполкома Набережных Челнов Василь Шайхразиев. Затем здесь же состоялась презентация инновационного потенциала Томской области, выяснились возможности трансфера разрабатываемых сибиряками новых высоких технологий в РТ.

Вот уже третий год подряд на берегах Камы в конце августа проводился конкурс профессионального мастерства среди водителей магистральных автопоездов Приволжского федерального округа. Параллельно здесь же разыгрывался Кубок мэра Набережных Челнов. Среди команд предприятий – членов Ассоциации международных автомобильных перевозчиков (АСМАП) первое место и путевку в финал Всероссийского конкурса завоевали представители компании «Эссен Продакшн» (г. Елабуга). В борьбе за обладание Кубком мэра не было равных дальнбойщикам из Логистического центра ОАО «КАМАЗ». А один из них (И. Идиатуллин) показал при прохождении трассы с выполнением обязательных упражнений абсолютно лучший результат.

Памятные призы от ТПП г. Набережные Челны и региона «Закамье» победителям во всех номинациях вручил первый заместитель генерального директора Палаты Ирекжан Бакиров (на снимке в центре). К чести организаторов конкурса будет сказано, они заслужили очень высокую оценку. И не исключено, что челнинцам придется в будущем году принять финал этого Всероссийского смотра мастеров вождения «магистральников».



15 октября на первой сессии Набережнечелнинского городского Совета нового созыва тайным голосованием был избран мэром полумиллионного города Василь Шайхразиев. В 39 из 43 признанных действительными бюллетеней содержался знак «за». Против проголосовали четверо.

25 октября во Дворце культуры «КАМАЗ» состоялась торжественная церемония вступления Василя Шайхразиева в должность депутата Госсовета РТ, горсовета муниципального образования, служащие исполкома города, почетные граждане Набережных Челнов, представители общественности и средств массовой информации. Взяв слово, генеральный директор ОАО «КАМАЗ» Сергей Когогин поздравил избранного мэром города с вступлением в должность и выразил уверенность в том, что челнинцы поддержат все его начинания. Затем Василь Шайхразиев принял присягу, зачитав перед присутствовавшими клятву на двух государственных языках (этот момент и зафиксирован на снимке), а также обозначил приоритеты в своей деятельности на посту мэра.

Хроника событий

20 октября в Торгово-промышленной палате г. Набережные Челны и региона «Закамье» произошло неяркое событие. Здесь возобновил работу Художественный салон, который является базовой площадкой для действующей при Палате Гильдии мастеров народных промыслов, ремесел и декоративно-прикладного искусства. Кстати, здесь представлены творения рукодельниц и народных умельцев не только Татарстана, но и Кировской области, Пермского края, Нижнего Тагила. «Мы очень рады, что теперь у нас есть такое просторное помещение, где без труда разместилась вся наша коллекция», – сказала председатель вышеупомянутой Гильдии Лидия Ломакина (на снимке вторая справа).

Первыми после перерыва посетителями салона стали школьники – воспитанники детско-подросткового клуба «Эврика». Затем здесь побывали студенты филиала Московского государственного университета культуры и искусства. Всем, кто приходит сюда, предоставляется возможность не только полюбоваться выставленными работами, но и приобрести их за умеренную плату.



26 октября Президент Российской Федерации Дмитрий Медведев провел в здании генеральной дирекции ОАО «КАМАЗ» заседание Комиссии при Президенте РФ по модернизации и технологическому развитию экономики России. В нем приняли участие губернаторы, министры, представители энергетической и жилищно-коммунальной отраслей.

Незадолго до начала заседания Комиссии Дмитрий Медведев побывал в доме 14/05, где установлена и эффективно функционирует автоматизированная система учета и регулирования потребления тепла, позволяющая снизить его расход на 30 процентов. Пояснения Президенту при этом (на снимке) давал министр строительства, архитектуры и жилищно-коммунального хозяйства РТ Марат Хуснуллин. С тем, как реализуется в республике политика энергосбережения, высокого гостя ознакомили Президент РТ Рустам Минниханов и мэр Набережных Челнов Василь Шайхразиев. Позднее, уже во время заседания Комиссии, Дмитрий Медведев сказал: «В принципе это модель для того, чтобы ее осуществить в масштабах Татарстана, а потом и в целом в России».

18 и 19 ноября в Елабуге и частично в Набережных Челнах работал Межрегиональный форум «Lean-менеджмент – гарант успешного бизнеса». Это масштабное мероприятие, в котором участвовало 530 человек из 12 регионов Российской Федерации, было организовано Торгово-промышленной палатой г. Набережные Челны и региона «Закамье», а также ОАО «КАМАЗ» совместно с Министерством промышленности и торговли РТ. Форум проводился под патронатом ТПП Российской Федерации и ТПП РТ при поддержке администраций городов Елабуга и Набережные Челны.

Сначала в елабужском городском Дворце культуры прошло пленарное заседание, в ходе которого были заслушаны доклады об опыте внедрения методик и инструментов Бережливого производства на отечественных предприятиях и в зарубежных компаниях. На следующий день прошли на обоих берегах Камы девять мастер-классов. Участники Форума приняли соответствующую резолюцию.



С 26 по 29 ноября на площадях Дворца культуры «КАМАЗ» проходил организованный Торгово-промышленной палатой г. Набережные Челны и региона «Закамье» и администрацией автограда на Каме IV Всероссийский фестиваль народных промыслов, ремесел и декоративно-прикладного творчества «Живая традиция». Свои работы выставили здесь 230 мастеров – народных умельцев из 44 городов, районных центров, поселков и сел европейской части страны.

Как и следовало ожидать, наиболее широко здесь были представлены произведения чепельников, в основном членов действующей при ТПП Гильдии мастеров народных промыслов, ремесел и декоративно-прикладного искусства. Однако не меньший интерес вызывали у посетителей выставки работы талантливых творцов из Нижегородской области, Удмуртской Республики, Пермского края, Кировской и Владимирской областей, из Иваново, Оренбурга, Костромы, Йошкар-Олы, Нижнего Тагила и Тольятти.



Год Кролика: Осмотрительность прежде всего



Каждый из нас, живя в социуме, озабочен тем, что предначертал ему грядущий год, чтобы быть готовым к переменам и не растеряться при внезапно появляющихся трудностях.

Что ждать от 2011 года

Согласно календарю древнего Китая, 2011 год будет годом белого металлического Кролика (Кота). Этот год не должен стать годом масштабных катаклизмов, будет достаточно интересным в развитии и принесет с собой некую стабильность. В год Кролика, характеристика поведения которого – осмотрительность, поступки людей должны нести на себе печать дальновидности и отчасти даже робости за последствия. Кролики дипломатичны и преданны. А это дает надежду на благоразумие у правящих миром. Кролики романтичны, а это дает повод считать, что все браки, совершенные в 2011-м, будут прочны и счастливы. Кролик зачастую педант, не любит хаос в поступках и окружающем пространстве.

Наступающий год будет благоприятным для деятельных и активных людей, занимающихся созданием нового, строительством, для тех, кто не успокаивается на достигнутом, а стремится вперед, занимаясь самообразованием и повышением своего статуса в социуме. Открываются новые перспективы, спокойно продолжают внедряться в жизнь старые проекты, которые уже показали положительный результат. Тенденции этого времени таковы, что глобальные мировые процессы, имеющие свойство то затухать, то разгораться вновь, вступят в фазу спокойной волны: все катаклизмы и неприятности как личностного, так и общемирового масштаба при желании можно будет предупредить и предупредить даже своевременным изменением деятельности человека или общества в целом.



Что уготовано предпринимателям

Кролик очень трудолюбив и динамичен, а потому профессиональная сфера в 2011 году хоть и не будет полностью безоблачной, но все же принесет некую стабильность в деятельности и поможет даже получить положительный результат в виде прибыли или повышения в должности уже к концу года. Конечно, эти блага не дадутся просто так: каждый представитель зодиакального круга должен упорно трудиться, несмотря на возникающие трудности и проблемы. Только активная деятельность поможет сбить масло из сметаны и не утонуть даже в самых зыбких местах посткризисной экономики.

Этот год явится очень серьезным подготовительным периодом для тех людей, которые планируют запустить свое дело в бизнесе – он поможет создать прочный фундамент для будущего дела. Усилить позиции в бизнесе поможет решение старых проблем и освобождение себя от отживших уже взаимоотношений, а также разумное планирование и умение оценивать результаты своего труда объективно, используя этот опыт в будущей деятельности.

Особенное значение, а также специальное покровительство символа года – Кролика – получает сфера на-

уки, образования, творчества. В этом году будут происходить великие научные открытия, создаваться великолепные произведения искусства, мир узнает новых талантливых поэтов, художников, литераторов, артистов... Любая деятельность в бизнесе и профессиональной сфере должна быть направлена и опираться на людей, гуманность и альтруизм будет усиливать положительную вибрацию любого дела, привлекая внимание Кролика, а значит, его помощь и покровительство.

Одним из негативных качеств Кролика можно назвать его боязливость и нерешительность в трудных ситуациях, которые, впрочем, можно побороть в результате стремления выработать в себе уверенность и силу. Не нужно бояться важных решений, как не нужно и убежать от них – только разумный подход и спокойная деятельность помогут пережить предстоящий год без скачков и катаклизмов.

Кому благоволит покровитель года

Кролик очень умен, а потому люди, занимающиеся наукой или самообразованием, весь год будут под его покровительством. В этот период времени нужно больше времени уделять чтению, продолжить образование – все пригодится в будущем.

Год белого металлического Кролика будет хорош для осмысливания своих действий, построения новых планов. Все знаки обретут возможность работать неторопливо, шаг за шагом продвигаясь к намеченной цели. Все проблемы, берущие начало в предыдущем периоде, разрешаются еще до середины 2011 года, и следующая половина года пойдет на активное создание нового, внедрение в жизнь революционных смелых проектов. Год будет очень хорош для творчества во всех проявлениях, и наиболее удачным он будет для тех, чья деятельность связана с дизайном, творчеством, искусством. Но каждый человек, где бы он ни трудился, применяя творческий подход к решению самых обычных задач в продуктивной деятельности, сможет добиться гораздо более высоких результатов от нее, чем ранее.

Если вы родились в год Кролика, Козы, Лошади (особенно Огненной Лошади), Собаки, Быка или Дракона, то этот год будет особо удачным для вас. Используйте момент! Затейте новое дело и с удачей исполните его.

Сложнее придется тем, кто родился в год Тигра, Петуха или Обезьяны. Этот год потребует от этих людей напрячься, что бы достичь поставленных целей и не растерять накопленного благополучия.

Для остальных «животных» восточного календаря 2011 год Кролика обещает быть нейтральным.

Когда наступит новый 2011 год, какого кролика он будет олицетворять? Домашнего и спокойного или иного – покажет время. А нам всем останется надеяться, что миром на Земле правила и всегда будет править любовь. А у кроликов этих чувств предостаточно!

При подготовке публикации использованы материалы Интернета



Эти люди – наши учителя, счастливые обладатели добрых, наполненных любовью сердец. Их ученики – известные в городе меценаты, перенявшие самые лучшие качества своих наставников: потребность отдавать, умение чувствовать чужую боль как свою, ответственность за свои поступки. 17 декабря в Набережных Челнах лучшие учителя и благотворители города получили заслуженные награды.

Постоянная поддержка

С приветственным словом к победителям и лауреатам конкурса «Человек – золотое сердце» обратился мэр города Василь Шайхразиев:

– В нашем городе с момента его основания закрепилась хорошая традиция – мы стараемся прийти на помощь тому, кто остро в ней нуждается, и не требуем ничего взамен. 13 лет назад администрация Набережных Челнов

В уходящем году особое внимание было уделено людям, которым мы обязаны практически каждым своим современным навыком – от умений читать, считать и пользоваться компьютером до способности размышлять, анализировать, принимать решения.



Учителя со стажем – прекрасный пример для молодых специалистов и учеников

лица № 18 Наиль Гайнуллин и директор школы № 37 Людмила Коростылева.

В номинации «Они выводят нас в люди» лауреатами конкурса стали 10 педагогов коррекционных школ, ГДТДиМ, реабилитационных центров. «Их работа особенно важна. В нашем городе более 1600 детей-инвалидов, многие из них с диагнозом «детский церебральный паралич». Это такие же ребята, с ними тоже занимаются педагоги, которые не только их воспитывают и лечат, но и дарят надежду на завтрашний день», – с благодарностью сказал Василь Шайхразиев.

Ветеранов системы образования города ждала награда в номинации «Свою жизнь посвящая детям». По словам генерального директора Торгово-промышленной палаты г. Набережные Челны и региона «Закамье» Юрия Петрушина, «Учителя – самые дорогие в жизни люди, пото-

Золотые сердца



Педагогическая династия Хамитовых

решила собрать всех челнинцев, делающих добро бескорыстно и делящихся теплом своей души, в одном зале. Конкурс «Человек – золотое сердце» сплотил вокруг себя многих бизнесменов, руководителей крупных предприятий города. Хочу отметить, что все они отличаются завидной скромностью – просят нигде не упоминать суммы, пожертвованные на благотворительность. Они делают это не для отчетности, а от души.

Присутствующие могли ознакомиться с некоторыми итогами Года учителя. В уходящем 2010-м главным достижением стало обеспечение школ и педагогов персональными ноутбуками (в рамках программ «Компьютер – школе» и «В Год учителя каждому учителю – ноутбук»). В течение года 80 семей педагогов получили квар-

тиры в новых домах по программе социальной ипотеки. Прошел конкурс для повышения квалификации педагогов «Учитель-мастер», где были вручены шесть грантов образовательным учреждениям и 125 сертификатов. Не забыли в Челнах и о старшем поколении: 200 ветеранов войны и тыла и педагогического труда поправили в течение года свое здоровье в пансионате. Статистические данные тоже обрадовали: средние результаты ЕГЭ по всем предметам выше результатов прошлого года, а гимназии № 57 и «Золотая горка» вошли в список «Лучшие школы Татарстана».

Церемонии награждения открыла номинация «За постоянство», где победу одержало ОАО «КАМАЗ» (гендиректор Сергей Когогин), которое участвует в

конкурсе уже в шестой раз. В этом году главное предприятие города оказало шефской помощи на сумму 77 миллионов рублей, обеспечило фирменными школьными портфелями 5150 первоклассников. Победителем было признано также ОАО «Камгэсэнергострой» (гендиректор Александр Евдокимов), которое внесло большой вклад в подготовку учреждений образования к новому учебному году и капитальный ремонт больницы скорой медицинской помощи.

В номинации «За наибольший вклад и поддержку образовательных учреждений города» победу одержало ЗАО «Растал» (гендиректор Сергей Рачков). Сергей Рачков учредил и ежегодно вручает именные стипендии лучшим студентам, в этом году удостоились премий и лучшие педагоги города. Лауреатами конкурса в этой номинации стали ЗАО «Челны-хлеб» (гендиректор Рафаэль Юнусов), ООО «Транс-техсервис» (гендиректор Вячеслав Зубарев), ООО «Школьное питание» (директор Валентина Гусева).

Жизнь, отданная детям

Особое внимание было уделено педагогам города. «Во время проведения Года учителя и этого конкурса мы с коллегами в очередной раз убедились, что учитель – это профессия семейная. В нашем городе существует много династий учителей», – отметил Василь Шайхразиев.

Тех, чья работа в сфере образования стала семейным делом, награждали в номинации «Наша педагогическая поэма». Победителем была признана семья Хамитовых, которая объединяет 28 учителей. Среди членов династии 10 педагогов преподают в челнинских школах, их общий трудовой стаж составляет 715 лет. Шестилетняя правнучка основателя «педагогической поэмы» тоже мечтает стать учительницей.

Друзья и коллеги чествовали педагогические династии Сальниковых, чей общий стаж 230 лет; Ишметовых, Хузиных, Юлаевых



Награждение победителей в номинации «За наибольший вклад и поддержку образовательных учреждений города»

(одна из членов которой была учительницей Ильдара Халикова, нынешнего премьер-министра Татарстана) Замалетдиновых, Махмутовых, Чвановых, Батаевых. Как отметила ректор НГПИ Файруза Мустафина, «Каждый хороший учитель – благодаритель и благодаритель. Те, кто передают эти качества своим потомкам, достойны большого уважения». Эти слова зал встретил, поднявшись со своих мест, бурными аплодисментами.

В номинации «Школа – мой дом родной» чествовали руководителей учреждений образования. Победителями стали директор Набережночелнинского государственного торгово-технологического института Виктор Суворов, директор гимназии № 36 Фирдус Ивлева, заведующая детским садом № 51 Альмира Хазеева. Дипломы лауреатов получили директор медицинского колледжа Светлана Вахитова, заведующая детским садом № 71 «Кораблик» Галина Соловьева, заведующая детским садом № 22 «Колокольчик» Татьяна Дуболазова. Также награждены были директор детского дома «Мэрхэмэт» Галина Сатаева, директор

му что они замечали нам родителей, бабушек и дедушек, вели нас по жизни, в тяжелые времена делились последним кусочком хлеба, последней копеечкой, и этой вашей заботы мы никогда не забудем. Вы богаты памятью, как никто другой – помните всех своих учеников, а мы своих учителей. Я до сих пор помню своего первого учителя. Вы вывели нас в жизнь!»

24 победителя и лауреата этой номинации имеют за плечами 40 и более лет работы в сфере образования. Они влюблены в свою работу и не собираются останавливаться на достигнутом, продолжая свое благородное дело передачи знаний. Пусть же все они будут прекрасным примером для молодых специалистов и своих учеников!

Оксана КРАВЧЕНКО.
Фото Николая ТУГАНОВА



Все аплодисменты – тем, кто не устает делиться знаниями и теплом своего сердца



Обсые педагоги

В день вручения диплома победителя конкурса «Человек — золотое сердце» мы встретились с Виктором Айкиным в гимназии № 76, где он работает уже более 30 лет, а его общий педагогический стаж — 43 года.

Школа на всю жизнь

— Виктор Сергеевич, мужчины в школе всегда были на вес золота. Что вас привело в педагогику и почему выбор был сделан именно в пользу истории и обществознания?

— В моей жизни так случилось, что, придя в школу в первом классе, я остался в ней на всю жизнь. После десятого класса, немного поработав в библиотеке, вернулся обратно в сельскую школу. Помимо истории, вел еще ряд предметов — немецкий язык, математику, русский язык и литературу, иначе получился бы недобор по часам. Так что был универсальным педагогом (улыбается) и заочно учился в Казанском государственном университете на историко-филологическом факультете. В 1974 году я переехал в Набережные Челны. Сначала работал в школе № 7, потом там открылся учебно-производственный комбинат, а с 1977 года в гимназии № 76. Менялось ее название, местонахождение (до этого — средняя образовательная школа № 30, гимназия № 3), а я оставался.

В советское время профессия учителя считалась престижной. Хотелось бы, чтобы так было и сейчас. И чтобы в школах хотя бы 25 процентов преподавателей были мужчины. Считаю, что в педагогике нужно идти по призванию. Конечно, работа учителя кропотливая, нелегкая — нужно любить детей, иметь терпение, постоянно повышать уровень своих знаний. Мне всегда нравились и казались интересными такие гуманитарные науки, как история, обществоведение — они многогранны. Изучая историю, мы знакомимся с литературой, музыкой, живописью государств в разные эпохи. Обществознание — это изучение права, политики, экономики.

— На своих уроках вы используете систему разноуровневых заданий, элементы развивающего обучения, задания поискового и творческого характера, исследовательские и проблемные методы обучения. Это происходит только в сильных классах или такие методики, наоборот, дают возможность заинтересовать своим предметом слабых учеников?

— Все эти методы применяются во всех классах. Считаю, если сразу



давать готовые знания, то это к успеху не приведет. Важно заинтересовать, научить учиться, чтобы ребята сами потянулись к знаниям, занимались исследовательской работой, осваивали методики. Такое обучение намного эффективнее. Кроме того, так у учеников формируются креативное мышление, способность творить, их уже не нужно подталкивать к учебе.

К олимпиадам мы начинаем готовиться заранее, с пятого-шестого класса. Помимо уроков есть дополнительные бесплатные занятия четыре раза в неделю — это по желанию. Приходят многие, остаются те, кому по-настоящему интересно. Они потом и становятся победителями самого высокого уровня. А для меня подготовка к олимпиадам — увлекательное хобби.

Секрет воспитания — преодоление препятствий

— О ваших учениках-победителях всероссийских олимпиад и особенно победителях телеигры «Умники и умницы» — Кирилле Пиксендееве и Юлии Солониковой — знает весь город. Как их судьба складывается сейчас?

ДОСЬЕ:

Виктор Сергеевич АЙКИН

Образование: высшее, в 1974 году окончил историко-филологический факультет Казанского государственного университета.

Место работы: МАОУ «Гимназия № 76».

Общий педагогический стаж: 43 года.

Звания: Почетный работник образования РФ, «Учитель, дарующий свет», победитель в номинации «Свою жизнь посвящая детям» городского конкурса «Человек — золотое сердце».

Награды: медаль «В память 1000-летия Казани», Почетная грамота Министерства образования и науки РФ «Победителю конкурса лучших учителей России».



— Во всероссийских олимпиадах мои ученики побеждали 19 раз, некоторые трижды. В этом году на Всероссийской олимпиаде по обществознанию, проходившей в апреле в Смоленске, победила выпускница нашей гимназии Эльвина Гибадуллина (поступила в Санкт-Петербургский университет на отделение политологии без экзаменов, без ЕГЭ) — есть такие преимущества у победителей. Вторая победительница — девятиклассница нашей гимназии Анастасия Биляшева.

Требования к олимпиадам усложняются, но зато победители

поступают в престижные вузы. Многие успешно учатся в МГИМО. Кирилл Пиксендеев его уже окончил, Юлия Стахеева поступила в магистратуру. В последнее время во многих престижных вузах проводятся олимпиады, дающие победителям льготы на поступление, среди них Санкт-Петербургский университет, Московский государственный университет, Высшая школа экономики.

— У этих ребят были особые способности или сыграли роль трудолюбие и желание?

— Тут и способности нужны, и трудолюбие, и психологическая подготовка. Если заниматься постоянно, то каждый сможет многого добиться. Способности есть у всех, их нужно вовремя найти и развивать. Добавлю еще, что если с шестого-седьмого класса участвовать в олимпиадах и конкурсах, то вырабатывается умение преодолевать препятствия, и ребятам легче потом во взрослой жизни решать любые задачи.

— Никита Боенко (ученик Виктора Айкина, неоднократный победитель всероссийских олимпиад, студент МГИМО. — Прим. ред.) рассказывал, что еженедельные походы, в которые вы их водили, стали стилем жизни, и именно эти занятия спортом помогали психологически готовиться к олимпиадам. Туризм — еще одно ваше давнее увлечение?

— Раньше ходил в походы и в



Урок истории

Главное — заинтересовать, научить учиться!

Виктор Сергеевич влюблен в свой предмет, на его уроках всегда очень интересно — так отзываются ученики об этом учителе. А еще его с любовью называют Папой челнинских умников и умниц. Почетный работник образования РФ, преподаватель истории и обществознания гимназии № 76 Виктор АЙКИН, имеющий звание «Учитель, дарующий свет», на днях стал победителем в номинации «Свою жизнь посвящая детям» конкурса «Человек — золотое сердце».

Подмосковье, и в Башкирию, 30 лет занимался туризмом, спортивным ориентированием — был руководителем туристической краеведческой группы. Мы там и научной работой занимались. Например, исследовали тему «Немецкие и японские военнопленные в Елабуге» — расспрашивали очевидцев, изучали документы. Потом ребята участвовали в научных конференциях: писали рефераты, защищали их в Москве, Обнинске, Казани.

С олимпийской группой (участниками олимпиад) мы тоже постоянно ходили в походы — и зимой, и летом. Преодоление расстояния с рюкзаком за плечами, ночевки в лесу, песни у костра — все это укрепляет здоровье, закаляет характер, сплачивает команду, психологически готовит к преодолению любых трудностей.

Уроки со звонком не заканчиваются

— У вас есть еще хобби, о которых мы не знаем?

— У меня есть дача: с удовольствием развожу цветы, выращиваю овощи, фрукты. Еще увлекаюсь фотографией и видеосъемкой. Зимой люблю кататься на лыжах.

— Ваши дети тоже выбрали педагогическую стезю?

— У меня две дочери. Старшая, Ксения — психолог, работает в социально-реабилитационном

центре для несовершеннолетних «Асылташ»; младшая, Кристина — переводчик английского и немецкого языков. Жена, Галина Александровна, раньше тоже работала в системе дополнительного образования, вела кружки.

— Ваш любимый период в истории?

— Конечно, каждый период истории притягивает по-своему. Для меня наиболее интересна история древнего мира — Греции, Египта, Древнего Рима. Как раз сейчас вы попадаете на один из таких уроков.

...Урок истории в пятом классе, где ребята знакомились с Древней Индией. Они посмотрели фильм, в котором подробно рассказывалось об особенностях жизнеустройства в Индии в далеком времени, сделали схему увиденного. Затем разобрали домашнее задание, выполненное в специальных тетрадах — чтобы сделать его правильно, нужно не один раз просмотреть учебник, а значит, и запомнится тема хорошо. Урок прошел незаметно, ребята получили домашнее задание, но многие не спешили покидать кабинет: подходили к учителю, задавали вопросы, показывали свои тетради. У таких педагогов как Виктор Айкин урок не оканчивается со звонком — изучение истории становится для его учеников необходимой частью жизни.

Светлана МАРАЧА



После уроков остаются те, кому по-настоящему интересно

Новое направление

В Набережных Челнах к культуре и традициям различных народов всегда проявлялся повышенный интерес. Одна из самых древних стран мира — Китай — тоже не осталась без внимания. Как отмечал Джамиль Зайнуллин, директор Института востоковедения и Института Конфуция Казанского университета, «орел на российском гербе смотрит на восток и на запад. Поэтому изучение языков и культур соседних стран должно стать закономерностью для нас. Более того, Китай — великая держава, с каждым годом неуклонно набирающая мощь, и для России это один из стратегических партнеров в политике и экономике. В связи с этим необходима подготовка специалистов, знающих китайский язык, не вызывает сомнения». В городе-побратиме автограда Ляочен русский язык осваивают уже не первый год. О том, как происходит в Челнах изучение китайского, с корреспондентом «Доброхота» беседовала преподаватель кафедры иностранных языков филиала КФУ Лариса ФРОЛОВА.



— Лариса Владимировна, с момента открытия Центра китайской культуры прошел год. Каких результатов Центр достиг за это время?

— Студенты факультета иностранных языков филиала КФУ сейчас часто выбирают для себя в качестве третьего языка именно китайский. Мы успели выпустить семь групп студентов, прошедших трехмесячные курсы, то есть почти 50 человек. Небольшое количество объясняется тем, что группы долго комплектуются, мы стараемся подбирать для решивших

изучать язык наиболее удобное время, а это довольно сложно. Кроме этого, количество мест в группе ограничено — не более десяти. Сейчас я занимаюсь одновременно с шестью-семью учениками. Занятия проходят дважды в неделю в вечернее время. По



Занятие ведет преподаватель Гао Жуанго

Китайский — это модно!

Год назад в филиале Казанского федерального университета состоялось радостное событие — открылся Центр китайской культуры. Развитие востоковедения, которое давно является неотъемлемой частью университетской науки, открылось с новой стороны — теперь каждый желающий может изучить основы языка Поднебесной.

окончании курса слушателям выдается сертификат филиала КФУ.

— Китайский язык считается одним из самых сложных языков мира, наравне с русским. Кто те люди, которые решились взяться за изучение «китайской грамоты»?

— Изучать язык к нам приходят и студенты, и люди среднего возраста. Все они начинают с нуля — на такой уровень и рассчитаны наши курсы. Кто-то из пришедших следит за новыми веяниями и поэтому выбирает изучение экзотического языка, а кто-то целенаправленно готовится к общению с гражданами Китайской Народной Республики. У некоторых моих учеников были партнеры из Китая, с которыми им хотелось пообщаться без переводчика. Наши курсы стали хорошим выходом из этого положения — уже в первый день все узнали, как здороваться по-китайски: «Нихао!»

— С какими трудностями придется столкнуться вашим ученикам?

— Китайский язык проще изучать, если уже знаешь английский — немного легче дается произношение. Фонетика очень сложная, в ней большую роль играет интонация, ударение, долгие и короткие гласные. Многим кажется, что достаточно просто выучить названия предметов, действий, и мож-



Центр китайской культуры в Набережных Челнах открыт!

но всем говорить, что знаешь язык. Это далеко не так. Посещающие наши курсы все три месяца тщательно изучают произношение, для этого мы используем аудио- и видеозаписи. Некоторые пытаются посмотреть китайские фильмы без перевода, общаться в Интернете на китайском.

— Сейчас, в век глобализации и расширения международных связей, Китаю уделя-

ется большое внимание. У многих предприятий города уже есть прочные партнерские связи с этой страной...

— Да, это так. Я не политолог, поэтому говорить что-то о китайской экспансии не могу. Но хочу отметить, что, возможно, очень скоро китайский язык станет международным наравне с английским. Знать китайский — это не только модно, но и перспективно.

Завершающийся 2010-й был Годом китайского языка в России. К красоте и мудрости речи Поднебесной за это время приобщилось множество россиян. Тысячелетние традиции этой страны, так сильно отличающейся от нашей, стали ближе и понятнее. Изучение китайского языка — не только показатель движения в ногу со временем, но и большой шаг к пониманию философии главного экономического партнера России, и этот шаг в Набережных Челнах уже сделали.

Оксана КРАВЧЕНКО

Советы родителям

Крутой маршрут

Когда ребенок отправляется на зимнюю прогулку, постарайтесь одеть его не просто тепло, но и «мягко», чтобы вещи обернули его, как пушистый плед. Тогда любые падения не так страшны. Верхняя одежда должна быть свободной, а под нее стоит поддеть свитер, рейтузы, тренировочные штаны.

В холодное время года младшим школьникам рекомендуется носить комбинезоны. Если есть капюшон, не стоит им пренебрегать — в случае падения он смягчит удар головой. Под капюшоном всегда должна быть вязаная или меховая шапка.

Даже если на градуснике ноль, ни в коем случае нельзя отправлять ребенка на лыжи или каток без теплых варежек. Застывшие от холода пальцы локвостки не добавят: при случайном падении человек может опереться на руку, а значит возрастает риск растяжения связок или перелома.

И, конечно, перчатки предотвращают возможность обморожения. Когда на коже рук или лица появляются ярко-красные или белые пятна — следует немедленно отправляться домой, так как это признаки обморожения. Если в течение получаса кожные покровы не пришли в норму, нужна консультация врача.

Царь скользящей горы

Съехать с кругого спуска на скорости да с лихим разворотом — для любого школьника это дело престижа. Родителям следует позаботиться о более прозаических вещах.

1. Обследуйте ближайшие гор-

ки. Убедитесь, что «профиль» спуска не слишком сложен, что место, куда выезжают санки, не приходится на середину пруда с тонким льдом или на обочину оживленной автомагистрали.

2. Присутствуйте на первых пробах санок — пусть школьник для начала тренируется на простых горках, прежде чем вы разрешите ему осваивать сложные и крутые маршруты.

3. Научите ребенка простым правилам:

- начинать движение можно лишь убедившись, что путь свободен;
- кататься лучше не на ногах или портфеле, а на санках или ледянке;
- на санки можно садиться только одному или вдвоем.

Снежок с «сюрпризом»

Как здорово слепить из чистого пушистого снега белый снежок и запустить его в дерево, стену или соседскую девочку. Сколько радости! Если только не попасть девочке в глаз, иначе травма глаза гарантирована. Некоторые мало-

летние «шутники» любят делать специальные снежки с ледяшкой внутри.

Забава очень опасная, так как возможен не только сильный ушиб глаза с разрывом сосудов склер, резкой болью, ухудшением зрения, но и серьезная черепно-мозговая травма.

1. Если пострадавшая голова (была потеря сознания, рвота), ребенка нужно немедленно отнести домой, поместить в горизонтальное положение и вызвать «Скорую помощь».

2. Когда поранен глаз, осторожно промойте его свежей охлажденной заваркой или закапайте одну-две капли альбурцида. Затем везите пострадавшего в ближайший травмпункт, а лучше — в глазное отделение детской больницы.

Правильные лыжи

Безопасность на лыже начинается с посещения спортивного магазина. Выбирайте лыжи так, чтобы они не были для ребенка слишком длинными. Если вы сомневаетесь, проконсультируйтесь у продавца спортивного магазина. И помните, что новичку лучше приобрести лыжи чуть покороче.

Высота палок должна быть равна расстоянию от пола до подмышечной впадины. Научите ребенка правильно их держать. На ручке палки есть ремешок, в него следует продеть кисть и плотно охватить ручку. Так юный спортсмен точно не выпустит палку из руки и не поранит глаза.

Ботинки подбирайте на размер больше — чтобы поддеть шерстяные носки. Следующий важный момент — крепления. Жесткие или полужесткие... Какие выбрать? Если ребенок не первый год на лыжне, покупайте надежные жесткие, а если делает первые шаги, предпочтите полужесткие.

Начинающие спортсмены часто падают, при этом ступня резко поворачивается, что приводит к растяжению связок голеностопного сустава, вывиху или винтообразному перелому костей голени. Полужесткие крепления — страховка от этой опасности.

И самое главное — начинающий лыжник должен уметь правильно кататься, особенно с горок. Ноги на ширине плеч, правую нужно выставить на полботинка впереди левой, колени слегка согнуть, корпус немного наклонить вперед. Руки при этом отведены в стороны и согнуты в локтях, палки направлены нижними концами назад.

На лед — без хлопот

Чтобы меньше падать на скользком льду, нужно также не ошибиться с экипировкой. Правильные коньки сидят на ноге плотно, однако детская нога растет быстро.

Выход — покупайте ботинки на размер больше и поддевайте шерстяные носки. Ботинок должен иметь высокое жесткое голенище, тогда меньше вероятность трав-

мы голеностопного сустава. Значит коньков важно доверять только специалистам.

Во время игры в хоккей опасность представляет шайба, поэтому необходим шлем.

Первая помощь

Детям младше семи лет заниматься техникой сложными видами спорта — коньками, лыжами, сноубордом — врачи не рекомендуют. Стоит знать, что от травм не уберезит даже дорогостоящее снаряжение.

Если несчастие все-таки произошло, не паникуйте. Когда ребенок жалуется на ушиб спины, немедленно отправляйтесь в травмпункт, так как травмы позвоночника очень коварны.

При повреждении конечности главное — создать ей покой. Не пытайтесь самостоятельно вправить вывих, поскольку это может вызвать болевой шок. Переломы категорически нельзя вправлять, потому что острый обломок кости может поранить сосуд, нерв или кожу и выйти наружу. Если до травмпункта далеко, обязательно наложите шину. Подойдет доска или ровная палка. Веревкой, поясом привяжите самодельную шину, чтобы зафиксировать место выше и ниже перелома.

Денис КОВАЛЕВ, «Здоровье школьника»

Полезно знать

Создать новогоднее настроение



Сколько на елочке шариков цветных!

У старых елочных игрушек есть один недостаток — они слишком легко бьются, что при их бесценности и раритетности совсем обидно. У современных елочных игрушек другой недостаток — они вообще не бьются, что лишает смысла оберегать елочку от потенциальных источников опасности (от стихийного бедствия по имени Мурзик, от членов семьи ясельного возраста, от пятой бабушки с пылесосом...), — а в этом, может, и есть вся прелесть предновогоднего периода!

Видать, не так уж и плохо, когда елочных украшений нет совсем. Их можно запросто соорудить из подручного материала.

Снеговик

Достаем из косметички ватные диски. Берем один, по его контуру рисуем на плотном картоне три круга один над другим, немного внахлест, четвертый круг чуть поменьше. Вырезаем — получился будущий снеговик. Ватный диск разделяем на две части (обычно у него две поверхности — вот и отделяем одну от другой), приклеиваем мохнатой стороной наружу. И так поступаем с каждым из трех кругов — можно обклеить их с двух сторон, а можно и с одной. Последний круг (голову снеговика) можно не обклеивать, если дисков мало, а снеговиков хочется сделать побольше. Пуговички на туловище «снежным бабам» можно пришить настоящие, а можно нарисовать (если творят малыши-ясельники, предложите им аккуратно поставить яркие точки кончиком пальца). А вот нос лучше приклеить пластилиновый — нарисованный будет неправдоподобно смотреть вбок.



Цветные шары

Традиционные шары можно сделать при помощи белой бумаги и красок. Комкаем лист бумаги (смотрите, чтобы под шумок не смаялся в руках школьника страница дневника с «предновогодней» двойкой!), уминаем его плотнее. Нутро полученного шара можно зафиксировать ниткой. Теперь берем тонкую кисть, макаем ее в желтую или оранжевую краску и аккуратно прокрашиваем «трещины» и «канавки» неоднородной поверхности, проникая кисточкой как можно глубже. Затем берем краску другого цвета (желательно контрастного) и покрываем основную поверхность шара. Сушить можно прямо на елке.



И все такое прочее

Чтобы «припрощить снегом» кончики веток, согните обычный тертый пенопласт и вода с сахаром. Намочите ею кончики веток, подождите пять минут (когда обработанные участки станут скорее липкими, нежели мокрыми) и посыпьте сверху пенопластовым «снегом». Он прилипнет и задержится здесь практически навсегда.

Вообще же для украшения елки прекрасно подходят цепи из цветной бумаги, фонарики, поделки в стиле оригами, изделия из блестящего бисера. Маленькие фигурки из соленого теста (рецепт теста: соль, вода, мука) можно раскрасить яркой гуашью или завернуть в яркие фантики. Вешать на елку конфеты — идея не из лучших. Может быть, некоторым детям и удается выполнять издевательское условие взрослых снимать с ветки по одной в день, но большинство малышей оказывается в затруднительной ситуации — конфетки куда-то исчезают, а диатез все равно появляется... Сплошная несправедливость, однако!

Если задуматься, в новогоднюю ночь люди отмечают нечто абстрактное. Как сказано в одном отечественном фильме, «почему бы тогда не праздновать каждое новое полугодие, квартал, месяц, день?» Мы мало задумываемся над сутью — куда важнее форма! Однако елку наряжаем преимущественно для детей. А раз для них важнее всего само состояние праздника, то почему бы не создать его самостоятельно — так сказать, без мишуры! Давайте попробуем.

Кто подарки нам принес?

Современные дети на удивление проницательны и довольно рано начинают сомневаться в существовании Деда Мороза. К этим мыслям их подталкивают и рационалистические высказывания взрослых: «Не проси комплимент — он в его красный мешок не поместится», «Дедушка Мороз старенький, пенсия у него маленькая, так что не наглей!», «Дед Мороз не придет, если будешь плохо себя вести». Размышляя над сказанным, малыш приходит к выводу, что Дедушка Мороз никакой не волшебник, а обычный старичок. И вовсе не такой уж добрый, как казалось. И не совсем понятно, почему на елке в садике появляется Дед Мороз с фигурой Антонины Васильевны. А школьный Дед Мороз вообще каждый год разный — то худой и высокий, как десятиклассник, то низенький и подвижный, как физрук... Что-то тут не так. Может быть, его вообще не существует?

Если вы считаете, что ребенок должен знать только правду, объясните: настоящий Дедушка Мороз не показывается на глаза, ведь если он станет задерживаться в гостях у каждого малыша, то не успеет развезти все подарки за одну ночь. На новогодних елках у папы на работе, в садике и в школе Дедом Морозом наряжаются те, кто тоже хочет порадовать деток — какая же елка без бородача в красном тулупе?! А настоящий волшебник войдет ночью тихо-тихо, положит подарок под елочку и исчезнет.

Пусть в доказательство вашим словам ребенок найдет недалеко от подарка большую красную пуговицу с торчащими из нее нитками — случайную пропавшую Деда Мороза. Или получит подарок холодным — прямо с мороза (иными словами, из холодильника). Можно сделать и так: ребенок слышит звонок в дверь и бежит

открывать, а за дверью никого нет — только подарок, присыпанный снежком (не забудьте объяснить, что чудеса случаются только в этот день, а вообще-то нельзя открывать дверь, если никто не отвечает на вопрос «Кто там?»).

Полезно бывает и потешить большое самолюбие маленького человека. Дед Мороз знает каждого ребенка, неудивительно, если в этом году он приложит к подарку записку «Самой красивой во свете девочки» или «Самому решительному в мире мальчику». Вариант плох только для сестричек или братиков — однополые дети станут непременно сравнивать записки, а может, даже и спорить, кому какая адресована. Согласитесь, драка 1 января под елкой — не лучшее начало года!

Не по заслугам...

...а в соответствии с мечтами и характером ребенка — вот по каким критериям должен выбирать подарок. Не стоит делать подарки эквивалентом школьной успеваемости, помощи по дому и хорошему поведению — ребенку важно убедиться в своей безусловной хорошесть, любви и исключительности.

Темпераментным и импульсивным **холерикам** лучше всего дарить нестандартные, яркие подарки большого размера — это соответствует их взрывной характеру. Хорошо, если подарок стимулирует развитие лидерских качеств и решительности. Девочка будет рада набору детской косметики и книге о принцессах в придачу. Мальчику прекрасно подойдет книга о подвигах супергероев и тематический набор по мотивам приключений главного героя.

Активные, веселые и общительные **сангвиники** любят все необычное. Им понравится оригинальная ночная лампа или необычная игрушка, а вот практичный подарок не произведет на него должного впечатления. Чтобы природный оптимизм, энергичность, любознательность и жизнерадостность маленького сангвиника с возрастом не переросли в поверхность, детские психологи советуют дарить им подарки, тренирующие усидчивость, умение сосредотачиваться и доводить дело до конца: конструкторы, раскраски, наборы для вышивания.

Консервативные **флегматики** ценят практичность в подарках. Их обрадует одежда и познавательные книги. Благодаря упорству и целеустремленности эти детки могут часами сосредоточенно заниматься одним делом и не отвлекаться, так что отличным подарком ему станет набор для выжигания или термомозаика — словом, все, что требует кропотливой работы. Если хотите развить творческие способности малыша, подарите на-



бор фокусов, любопытных опытов и экспериментов.

Меланхолика распознать сложно — их впечатлительность и эмоциональность могут почти никак не проявляться внешне. Тревожность и пессимистичность могут проявляться только в неблагоприятных жизненных ситуациях. Из видимых признаков этого типа темперамента можно выделить отчужденность, замкнутость, эмоциональную ранимость. Если вы уверены, что ваш малыш именно такой, подарки для него нужно выбирать как можно более радостные — никаких грустных крокодильчиков, кукол «Невеста Дракулы» и книжек с печальным концом! То ли дело диски с веселыми песенками и мультфильмами, яркие кофточки и мягкие игрушки с довольным выражением физиономии. Как известно, меланхолики нередко испытывают трудности в общении — им тяжело заводить новые знакомства. Подарите такому малышу настольную игру для трех и более участников — в нее можно играть всей семьей, а если взрослым будет некогда, придется звать соседских детей — вот и предлог с ними познакомиться!

Удивительно, как дети любят и умеют радоваться — просто так! Одна мама, воспитывающая двоих детей, рассказала мне историю, лишняя раз подтверждающую — им дороги не столько подарки, сколько вложенная в них любовь.

«Был у меня однажды год тяжелый настолько, что когда наступили новогодние праздники, пришлось сказать Вите и Маше (им тогда было 6 и 8 лет): «В этот раз Дедушка Мороз поздравит вас только школьным и садиковским сладким подарком». Витя надулся: «Ну почему?», Маша лишь одернула его. С тяжелым сердцем ждала я приближения Нового года. Буквально 30 декабря не выдержала: взяла деньги, отложенные на проезд до работы, и сказала, что иду за хлебом. Новый год мы встречали одни, попивая газировку и загадывая желания. Утром 1 января просыпаюсь от радостных воплей: дети обнаружили под елкой два маленьких подарка в красных мешочках (Вите — банка гущенки, носочки с Человеком-пауком и солдатик, Маше — такая же банка гущенки, гелевая ручка золотистого цвета и заколочка). Я думала, они расстроятся, а они прыгали на кровати до потолка: «Ура! Мы теперь самые крутые!» Первой меня поцеловала Маша. А на работу пешком я ходила всего пару недель, и мне было не так уж и холодно».

Что и говорить, порой кажется, что понятие «праздник» априори влечет в понятие «детство», и главное всего — уметь создать настроение.

Анна НИКУЛИНА

Разговор с волшебником

Конкурс продлился четыре дня – с 1 по 4 декабря. Почетными гостями праздника стали главный российский Дед Мороз из Великого Устюга, финский Санта-Клаус из Рованими, якутский Повелитель холода Чысхаан из Оймькона. 17 Дедов Морозов из разных городов России создали в Олонце настоящее новогоднее настроение.

Борьба за звание лучшего новогоднего дедушки развернулась нешуточная. Участники учились печь калитки (традиционные карельские пирожки), чесать и пряхть шерсть, плести обереги из бересты, управлять лошадьми в упряжи, катали детишек на огромных ледяных санях и лыжах, попадали валенком в цель, соревновались с Бабой-Ягой в скорости езды на метле, а между собой – в забивании гвоздей. На городской площади Дедам предстояло показать и свое умение управлять автомобилем: поучаствовать в так называемом фигурном вождении.

Об Играх и своей карьере Деда Мороза с корреспондентом «Доброхота» поделился сам Дмитрий Филин.

– Дмитрий Юрьевич, как началась ваша карьера Деда Мороза?

– Могу сказать, что это произошло случайно. Я раньше работал в Детском юношеском центре, перед проведением новогоднего праздника понадобился волшебник, и я решил попробовать. С тех пор вот уже 12 лет я – Дед Мороз.

Новый год – это в первую очередь детский праздник. Дед Мороз – чародей и сказочник, который приходит



Пусть чудеса свершаются!



Оказывается, самый лучший российский Дед Мороз живет в Набережных Челнах. Именно это звание и 3D-телевизор привез из карельского города Олонек, где проходили юбилейные X Олонекские Игры Дедов Морозов, преподаватель детского морского центра № 9 Дмитрий ФИЛИН.

Для маленького карельского городка Олонек с населением девять тысяч человек Игры Дедов Морозов – грандиозный праздник, подготовка к которому начинается, едва лишь закончится предшествующий фестиваль. На четыре дня тихий провинциальный Олонек превращается в настоящую «дедоморозовую» столицу, где кипят нешуточные страсти, ведутся снежные баталии, наблюдать за которыми собирается весь город.

31 декабря абсолютно ко всем детям, где бы они ни находились – рядом с мамой и папой, в детском доме или в больнице. Мне пришлось выступать перед разной публикой, но праздничное настроение я дарю всем одинаково.

– В Олонце вам присуждено звание лучшего в России Деда Мороза. Как проходили Игры, как вы добились успеха?

– Впервые на Олонекские игры Дедов Морозов я попал в 2008 году. Мне очень понравилась не только сама идея, но и уровень организации. Мы с коллегами не просто ходили с утренника на утренник, слушая стихи, а показывали себя «со всех сторон» – нужно было выступить с визиткой, про-

йти полосу препятствий, организовать программу для детей и для ресторана... Тогда меня не оставили без внимания – дали звание «Лучший Дед Мороз на детской площадке» и наградили ноутбуком.

В этом году программа была построена в основном на идее детского праздника – в жюри тоже сидели дети, а ведь их не обманешь, не схитришь, они все видят и чувствуют. Видимо, мои игры, выступления им показались ярче, выразительнее, веселее других.

– Какие карельские обычаи вам запомнились?

– Карелия – удивительный край со своими старинными традициями. Не случайно открытие Игр было запланировано на 1 декабря – по легенде, именно в этот день на свет появляется юный карельский морозец – Пахайне. Сейчас таким морозцем объявляют первого мальчика, родившегося в Олонце 1 декабря. Последние годы этот день был исключительно «женским», а в 2010-м наконец на свет появился малыш Артур. Мы были, наверное, счастливы почти как его мама и папа – Пахайне родился!

– А вы сами верили в Деда Мороза?

– Да. Как и все, загадывал желания, чтобы Дед Мороз принес подарок, и ни разу не разочаровался.

– Как встречаете Новый год?

– Часто приходится работать, даже в самую новогоднюю ночь 31 декабря. Даю объявления в газету и почти 10 дней работаю в авральном режиме. Люди всегда встречают очень тепло – зовут соседями, родственниками, собирают целую толпу ребятшек... У меня железное правило – к детям идти трезвым. То, что хозяйка угощает Деда Мороза – показатель радушия, гостеприимства семьи, но увлекаться не стоит. А вот на программах для взрослых – вечеринках, корпоративах – можно позволить себе немного расслабиться.

– Что бы вы как добрый волшебник Дед Мороз поменяли в нашем мире?

– Совершал бы чудеса и исполнял все мечты – как у взрослых, так и у детей. Вашим же читателям дарю стихотворное пожелание:

*С Новым годом поздравляю,
Здоровья, радости желаю.
Пусть вам этот Новый год
Много счастья принесет!
Бьют часы двенадцать раз...
Пусть все сбывается у вас!*

Оксана КРАВЧЕНКО

Какой же праздник без подарка?

Способов оказать внимание человеку множество, и один из них – преподнести в подарок цветы, сувениры, книги. Детям – радуетесь, сладости. И, конечно, немалым без подарков Новый год. А если выпадает возможность приобрести подарок по выгодной цене, а тем более подобрать для дорогого человека персонально, по его вкусу? Можно ли ее упустить?

Елабужское ООО «РАСАЛ», которое находится на территории оптовой базы, как раз занимается комплектованием подарков к праздникам.

– Работаем мы с октября прошлого года, – рассказывает ее директор Радик ХАЗИАХМЕТОВ.

– А название фирмы складывается из первых букв наших с компанией имен – Радик и Салават. Мы занимаемся реализацией продуктов питания, хозяйственных товаров. У нас в ассортименте есть почти все необходимое. Работаем в основном с оптовиками и бюджетными организациями.

Чтобы наглядно показать преимущества своего предприятия, Радик Равильевич предложил экскурсию по всем отделам. Действительно, чего там только нет! В хозяйственном отделе – косметика, средства для уборки дома, посуда, салфетки, скатерти. В продуктовом – множество сортов чая, кофе, шоколада, различных сладостей. Словом, целый арсенал для рачительной домохозяйки.

Серьезные намерения и амбиции владельцев предприятия подтверждает участие в электронных торгах на площадках «Заказ РФ», где бюджетные организации (школы, интернаты, больницы) размещают свои лоты, и «ТатИС», где «РАСАЛ», в свою очередь, выставляет

Договор на поставки готовится заключить предприятие из Альметьевска.

– Мы занимаемся и комплектацией подарков к праздникам, в том числе к Новому году, – делится Радик Хазиахметов. – Эта услуга есть даже на нашей торговой площадке. Причем бюджетные организации предпочитают сотрудничать через электронную систему госзаказа.

– Допустим, организация хочет сделать заявку на подарки...

– Проще всего заключить контракт через «ТатИС», приехать к нам в офис и забрать готовые подарки. Коммерческие организации часто отправляют представителей, мы заключаем с ними договор, оформляем документы.



собственные позиции и цены. В сфере обслуживания фирмы находятся довольно значительные территории: Елабужский и Заинский районы, города Мамадыш, Чистополь, Набережные Челны.



Радик Хазиахметов: «Нужное количество товара у нас есть всегда»

– А для частных лиц такая услуга доступна?

– Конечно, это возможно, мы принимаем любые заказы. Для таких покупателей у нас на территории базы открыт отдельный социальный магазин. Невысокие цены привлекают людей, особенно пожилых, и раньше им приходилось делать покупки на складе. Покупатели, которые приезжали за крупными партиями товаров, были недовольны потерей времени в очередях. А социальный магазин значительно облегчил работу предприятия, к тому же найти его не составляет труда – отдельная вывеска недалеко от входа на склад укажет путь. Благодаря оптовым ценам покупатель экономит 20-25 процентов своих «кровных».

Среди новшеств фирмы также электронные весы и сканер штрих-кодов, значительно сокращающие время отпуска нужного товара, что важно при объемных покупках. Ведь в магазинах такого типа люди обычно делают много покупок.

– Как определяете цены на подарки?

– Они зависят от веса. Минимальная цена комплекта – около 150 рублей. Рюкзак «Кролик» весом 1,5 кг – около 900 рублей. Есть простой вариант упаковки – новогодний пакет. Существует и основной стандартный набор: карамель, шоколадные конфеты, большая и маленькая шоколадные плитки, печенье, маленькая упаковка сока.

– Что предпочитают заказывать организации?

– Они ориентируются уже на цену, а не на вес. И мы, соответственно, «подгоняем» комплектацию, согласовываем ассортимент.

– Почему решили включить в свои услуги комплектацию подарков?

– Именно под Новый год (да и перед другими праздниками) к нам больше всего обращаются за товаром. Мы ведь торгуем, в основном, продуктами. Нужного количества в магазинах может и не быть, а у нас есть всегда.

Наталья БЕРЕСТОВА

Экономически выгодно, Юридически результативно

Третейское разбирательство как средство для урегулирования споров между хозяйствующими субъектами с каждым годом становится все востребованнее. Свидетельство тому – постоянно возрастающее число рассматриваемых третейским судом дел.

В се это четко отслеживается и на примере деятельности третейского суда при Торгово-промышленной палате г. Набережные Челны и региона «Закамье». Столь, безусловно, положительную тенденцию комментирует Председатель этого суда **Каусария ГАЛИМУЛЛИНА**.

Наш юрисдикционный орган, как и все другие, действующие в системе территориальных торгово-промышленных палат России, призван заниматься урегулированием взаимоотношений между юридическими лицами, гражданами, индивидуальными предпринимателями. За время его работы было рассмотрено более 200 дел. Много это или мало – другой вопрос. Главное тут – радующая нас, юристов, динамика. Судите сами: в 2006-м и 2007 году на рассмотрение сюда поступило соответственно два и восемь дел, в 2008-м – уже 18, в 2009-м их число возросло до 40, а в 2010 году судом принято 49 решений и четыре дела еще находятся в производстве. Скажите, это ли не свидетельство высокого авторитета нашего третейского суда?

– Да, цифры впечатляющие, но что за ними стоит? Я имею в виду специфику дел...

Третейским судом при ТПП за время его деятельности накоплен определенный опыт в рассмотрении исков применительно к различным сферам экономических взаимоотношений между контрагентами. Хотя и тут просматриваются некоторые особенности. Так, если раньше основная масса исков была связана со взысканием задолженности по договорам поставки, купли-продажи и договорам об оказании услуг, то сейчас поступает много исков, которые вытекают из залоговых (ипотечных) правоотношений. Например, в соответствии с Федеральным законом «Об ипотеке (залоге недвижимости)» допускается прекращение ипотеки на основании решения третейского суда (ст. 25), рассмотрение требований о признании права собственности или иных прав на заложенное имущество, о его изъятии (исстребовании) или об обременении указанного имущества либо рассмотрение иных требований, удовлетворение которых может повлечь уменьшение стоимости или ухудшение этого имущества. При этом важно подчеркнуть, что в силу прямых законодательных норм третейские суды вправе рассматривать как споры о вещных правах на недвижимость (к каковым, безусловно, относится ипотечное право), так и споры, вытекающие из обязательственных отношений.

– Возросшая востребованность в третейском разбирательстве хозяйственных споров говорит о некоторых – и весьма ощутимых – его преимуществах перед разби-



рательством споров в государственных судах...

Начнем с того, что в третейском суде более упрощенная, но достаточно эффективная процедура рассмотрения дел, не допускающая обжалования решения по существу, что позволяет проводить разбирательство в гораздо более короткие сроки, а фактор времени в любом бизнесе не на последнем месте. Еще один плюс в третейском суде – это конфиденциальность при рассмотрении споров: дела рассматриваются на закрытых заседаниях, а решения если и публикуются, то без указания спорящих сторон, а также иных сведений, которые позволили бы определить, «кто есть кто». В государственных же судах, напомним, слушание дел осуществляется, как правило, на открытых заседаниях, а их решения могут быть опубликованы в полном объеме. Существенно также и то, что у спорящих сторон в случае третейского разбирательства имеются значительные возможности для влияния на состав судей, которые будут разрешать их спор. Истец и ответчик при этом вправе либо согласовать кандидатуру единоличного судьи, либо каждый из них может выбрать по одному судье, чтобы избранные подобным образом судьи согласовали кандидатуру третьего.

И наконец, нельзя сбрасывать со счетов и еще два немаловажных момента. Третейское разбирательство для спорящих сторон психологически более комфортно, слушание идет в непринужденной обстановке. При этом судьи не форсируют, как иногда кое-где бывает, процесс разрешения спора, внимательный и индивидуальный подход к рассмотрению дел гарантирован.

– Раскрытые вами, Каусария Ахатовна, достоинства третейского разбирательства споров очевидны. Вместе с тем не является тайной то, что предприниматели далеко не в полной мере используют его потенциал...

Юридический отдел ТПП

- разработка и правовая экспертиза учредительных документов, договоров, правовых актов, регулирующих внутрифирменную деятельность и др.;
- предоставление информации, составление необходимых документов, представление интересов юридических и физических лиц при рассмотрении споров в арбитражных судах России;
- консультации по вопросам применения к договору (контракту) определенного закона, расчет убытков;
- правовое сопровождение и контроль исполнения решений арбитражных, третейских судов и др.

Телефон 57-24-38

– Да, такая проблема, несмотря на то, что мы реально обеспечиваем защиту нарушенных или оспоренных гражданских прав, действительно есть. Причин тому несколько. Возможно, одна из главных заключается в том, что предприниматели не знают о статье 11 Гражданского кодекса РФ, которая уравнивает права третейских и государственных судов при разрешении споров. К стати, в индустриально развитых странах, на примерах которых нас приучают к либерализации в экономике (и не только!), деловые люди предпочитают обращаться в коммерческие, третейские суды. Практика показывает: иностранные инвесторы, которые приходят в наш регион, первым делом интересуются, есть ли в округе третейский суд. Зарубежные компании в своих договорах с российскими фирмами обозначают в качестве органа по разрешению споров либо третейский суд отдельно взятой территориальной торгово-промышленной палаты, либо международный арбитраж при ТПП Российской Федерации. У судей нашего третейского суда имеется опыт рассмотрения споров, где ответчиками выступали компании из Марокко и Германии.

Практика общения с предпринимателями, а также анализ заключенных договоров свидетельствуют о том, что многие руководители не придают особого значения тому разделу договора с контрагентом, где обычно упоминается об инстанции, которой будет поручено разбирательство спора в случае, понятное дело, его возникновения. Другими словами, арбитражная оговорка, имеющаяся в договорах, бывает нередко неконкретной. Следует заметить, что для рассмотрения дела в третейском суде при ТПП г. Набережные Челны и региона «Закамье» необходимым условием является наличие следующей арбитражной оговорки: «Все споры, которые могут воз-

никнуть из настоящего договора (контракта) или в связи с ним, в том числе касающиеся его исполнения, нарушения или недействительности, подлежат разрешению в третейском суде при ТПП г. Набережные Челны и региона «Закамье».

Надеюсь, что благодаря имеющимся у третейских судов преимуществам перед государственными и совершенствованию законодательной базы для этого вида судопроизводства и авторитетному, профессиональному составу судей предприниматели региона «Закамье» имеют надежный и доверительный инструмент для урегулирования спорных ситуаций в бизнесе.

– Впереди новогодние праздники. Что бы вам хотелось пожелать членам Торгово-промышленной палаты, при которой действует третейский суд, а также вообще всем предпринимателям Закамского региона хотя бы на ближайшую перспективу?

– Как вы уже знаете, мы, третейские судьи, в какой-то мере заинтересованы в том, чтобы иском на те или иные противоправные действия контрагентов по договорам было побольше. С другой стороны, нам хотелось бы, чтобы и полку законопослушных бизнесменов постоянно прибывало. Поэтому желаю руководителям и менеджерам компаний и фирм в 2011 году всего самого лучшего – успешной работы, крепкого здоровья, благополучия в семье. И, конечно же, уверенности в том, что в случае чего они могут рассчитывать на компетентную и результативную поддержку нашего третейского суда. С Новым годом!

Вопросы задавал и ответы записал Валерий СТРИЖЕВСКИЙ



Альманах «Доброхот», том 5

Вышел из печати очередной том издаваемого Торгово-промышленной палатой Набережных Челнов и региона Закамье альманаха «Доброхот».

Как и в предыдущих выпусках альманаха, одна из приоритетных тем пятого тома – познание России. Это и понятно: в последние два с лишним десятилетия нарастает «непредсказуемость» прошлого нашего Отечества вследствие умышленного переиначивания его истории как по идеологическим и политическим мотивам, так и из-за перерождения исторической литературы в «массовое чтение» со спекулятивными «разоблачениями», «сенсационными открытиями» и т.д. Именно это обстоятельство предопределило темы и характер публикаций раздела «Познание России» в томе 5 альманаха «Доброхот».

По вопросам приобретения книг обращайтесь: 49/20, тел. 57-66-34, 57-38-12

❄️ В набережночелнинском выставочном центре «ЭКСПО-Кама» прошел десятый ежегодный Всероссийский форум «Город-2010». В его рамках состоялись специализированные выставки «Город. Архитектура. Строительство. Ремонт и отделочные материалы. Отопление и вентиляция-2010», «Кредит-Экспо-2010» и «Фестиваль городской рек- ламы-2010».

Когда три в одном



План выставок «ЭКСПО-Кама» на 2011 год

9-11 февраля – «Нефть. Газ. Химия. Экология», «Машиностроение. Металлообработка. Металлургия. Сварка», «Станкостроение. Деревообработка - 2 0 1 1», «Шины. Каучуки. РТИ-2011», «Промышленная безопасность-2011».

9-11 февраля – «Камский энергетический форум: Энергетика Закамья-2011»

16-18 марта – «Образование. Карьера-2011»

13-15 апреля – «Строй-Экспо Татарстан-2011»

27-29 апреля – «Питание и напитки. Технологии и оборудование-2011», «Дача. Сад. Огород. Агро-2011»

1-3 июня – «Автосалон Авто-Кама-2011. Транспортное машиностроение-2011. Логистика. Дороги. Дорожное хозяйство-2011»

26-28 октября – «Фестиваль рекламы-2011», «Город. Архитектура. Строительство-2011», «Кредит-Экспо-2011», «Медицина. Здоровье. Активный отдых-2011»

16-18 ноября – «Отдых. Туризм. Спорт-2011»

Юбилейная выставка не осталась незамеченной: за три дня ее работы экспозиции посетили более 3000 посетителей, 80 процентов из которых – специалисты. Организаторами форума стали мэрия и исполнительный комитет города Набережные Челны, Комитет по развитию малого и среднего предпринимательства РТ, бизнес-инкубатор и Торгово-промышленная палата города Набережные Челны и региона «Закамье».



Теплообменник «ТИЖ» снижает расходы на отопление почти вдвое

Тепло, надежность и красота

Какой материал выбрать для постройки дома? Как сэкономить на тепле и электроэнергии? Ответы на эти и другие вопросы можно было получить, посетив выставку «Город-2010», на площадке которой разместились стенды около 50 фирм.

– ООО «ТПО «Татгидромаш» – один из самых крупных игроков на рынке энергетического оборудования в Татарстане. Хочу отметить, что мы давно взяли курс на энергосберегающие технологии, – делится представитель «Компании» **Ришат Газизов**. – На этой выставке мы предлагаем вниманию пластинчатый теплообменник «ТИЖ». Он используется в системах отопления и горячего водоснабжения жилых, административных и промышленных зданий. Окупается

«ТИЖ» за два-три отопительных сезона. Экономия видна сразу – сотрудники ЖКХ, в чьих ведомственных домах было установлено это оборудование, сообщили, что расходы на оплату теплоснабжения снизились почти вдвое. Закрытая система также является преимуществом – каждый дом получает своеобразную «автономию» в отоплении. Двухступенчатая система горячего водоснабжения позволяет значительно сэкономить на монтаже и уменьшить площади под тепловой пункт. Это оборудование стоит уже в сорока домах города, и пока отзывы о нем исключительно положительные. Значит, нам удалось доказать свое преимущество в нашем сегменте рынка.

Страшные мифы об опасности пенополистирола развеяла **Людмила Илаева**, коммерческий директор фирмы «Кампанель»:

– История с «Хромой лошадей» в Перми многому научила производи-

телей и поставщиков. Мы даже почувствовали спад в числе клиентов, который сейчас успешно пройден. При грамотном соблюдении правил техники безопасности можно смело сказать, что пенополистирол горюч не более, чем дерево. Пенополистирол вообще уникальный в своем роде материал, сочетающий в себе высокое качество, удобство монтажа, энергосберегаемость и относительную дешевизну. При возведении современных жилых или производственных площадей это неоспоримый плюс.

О красоте своего загородного дома предложить задуматься **Марат Низамов**, главный специалист ООО «Стройидея»:

– Наша компания занимается дизайном, проектированием, изготовлением и монтажом витражей, дверей, окон и прочих фасадных конструкций. Около полугода мы делаем особый акцент на зимних садах. Казалось бы, исключительно зарубежная привилегия, но это не так. Зимний сад – кусочек природы в вашем доме, место отдыха. Здесь можно поразмышлять в тишине, наслаждаясь зеленью листьев, когда за окном метель. Мы разрабатываем дизайн самостоятельно, но всегда идем навстречу клиенту, поможем создать образ идеального сада. Кроме садов, мы предлагаем различные витражные конструкции, составляющие неотъемлемую часть образа любого мегаполиса.

С заботой о детях

Каждого посетителя выставок у самого входа в павильоны «ЭКСПО-Кама» встречала детская площадка производства ООО «КСИЛ-Казань». Генеральный директор этой фирмы **Алмаз Ахунзянов** с гордостью говорил о достоинствах выпускаемой фирмой продукции.

– Отделение Санкт-Петербургской фирмы в Ка-



зани сотрудничает со многими городами Татарстана. С 2006 года продукцию «КСИЛ» можно увидеть и во дворах Набережных Челнов, – улыбаются **Алмаз Габдулхакович**. – Наши детские площадки установлены в 36-м комплексе, у гипермаркета «Лента», заканчивается их монтаж в 56-м комплексе. Площадка – это место, где проходит множество самых счастливых часов. Поэтому площадка должна быть яркой, многофункциональной – чтобы можно было и на качелях покачаться, и с горки съехать. Безопасность мы ставим во главу угла – продукция отвечает не только всем требованиям ГОСТа, но и стандартам стран Евросоюза. При изготовлении оборудования используются натуральные материалы: сосновая древесина, березовая фанера. Они не боятся ни дождя, ни ветра, ни солнца, ни мороза. Нам приходили положительные отзывы от родителей, чьи дети играли на наших площадках, и мы знаем, что челнинцы очень хотят, чтобы их стало больше. Мы несем только добро, у нас нет корыстной цели заработать на этом. Пусть детство каждого ребенка наполнится яркими красками, а родители будут уверены в безопасности своих чад.

Оксана КРАВЧЕНКО



«Челнинцы хотят, чтобы детских площадок стало больше»

Маловато было предложений...

Кредитование, ипотека, лизинговые операции, софинансирование пенсий, факторинг, страхование, доверительное управление, трейдинг, брокерское обслуживание – такие услуги, по замыслу устроителей, должна была предложить посетителям выставка «Кредит-Экспо-2010».

Организаторы заявили ее как мероприятие для руководителей, предпринимателей, специалистов коммерческих организаций. Но перед посетителями выставки открылась иная картина.

«Кредит-Экспо-2010» затерялась среди многочисленных стендов строительных и рекламных фирм, которые участвовали в параллельно проходивших выставках.

В интересовавшей меня эксклюзивно теме были лишь три экспонента, хотя в нашем городе и регионе действует множество кредитных и финансовых компаний, предлагающих

широкий спектр продуктов.

Удивление вызвало участие Пенсионного фонда РФ – ведь это государственная структура.

– В этом году Пенсионный фонд Российской Федерации отмечает 20 лет со дня своего основания, – сообщила сотрудница фонда. – Наш стенд является информационным и рассказывает посетителям о том, какие новые возможности ПФР предоставляет гражданам. И действительно, Пенсионный фонд в настоящее время не только собирает пенсионные отчисления компаний и выплачивает пенсии, но и предлагает инвестиционные продукты.

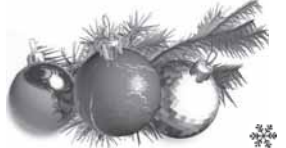
С помощью ПФР все граждане могут самостоятельно копить на пенсию и инвестировать ее по своему выбору, а государство еще и добавит денег. Можно также получить от фонда материнский капитал и использовать его для улучшения жилищных условий или для оплаты детей.

Другой участник выставки – Татфондбанк. Он представил здесь главным образом кредитные продукты и расчетно-кассовые услуги для граждан, малого и среднего предпринимательства. Я оказался первым заинтересованным услугой лизинга. И попал в точку: оказывается, «Первая ли-

зинговая компания» принадлежит Татфондбанку.

Третий экспонент – Сбербанк. – Мы на выставке предлагаем услуги для граждан и субъектов малого и среднего бизнеса, а также кредитные продукты, в том числе и ипотеку, – сообщила сотрудница Сбербанка. – В этом году банк отменил комиссии за выдачу и обслуживание ипотечных кредитов и снизил процентные ставки. Эти кредиты выдаются теперь по ставке до 12,5 процента годовых.

При мне за пару минут было посчитано, на какую сумму кредита я мог бы рассчитывать. Если чистый доход составляет 14500 рублей (такова средняя заработная плата в Набережных Челнах), а срок ипотечного кредита – 20 лет, и выдается он только одному заемщику, то сумма ипотеки составит только 700 тыс. рублей. Первоначальный взнос должен быть



не менее 15 процентов от стоимости квартиры. Таким образом, можно приобрести жилье ценой от 800 тыс. рублей. Квартиры даже сейчас, когда цены на них снизились после кризиса, стоят дороже 800 тыс. рублей. Получается, что ипотека по-прежнему недоступна для большинства горожан из-за условий кредитования и низких доходов. Вероятно, именно поэтому на выставке было лишь три стенда.

Банки возобновили активное кредитование населения, малого и среднего бизнеса, о чем и заявили на выставке своими стендами, которые буквально соответствовали своим содержанием целям «Кредит-Экспо». Кредиты стали еще доступнее, чем до кризиса.

Дмитрий КОРОТЫШЕВ

Футбол

Лауреаты определены

Главный наставник челянинского футбольного клуба «КАМАЗ» Роберт Евдокимов признан лучшим тренером первого дивизиона «Росгосстрах» Первенства России 2010 года. Это стало известно после подведения итогов опроса главных тренеров и руководителей клубов ПФЛ. Напомним, что в начале ноября этого года – сразу после окончания сезона – Роберт Евдокимов стал лауреатом премии «Фаворит», учрежденной порталом Onedivision.ru.

В остальных номинациях ПФЛ признала лучшим игроком Андрея Тихонова («Химки» Химки); вратарем – Александра Будакова («Кубань» Краснодар); защитником – Милана Вяштитцу («Шинник» Ярославль); полузащитником – Андрея Тихонова («Химки» Химки); нападающим – Спартака Гогниева («Краснодар» Краснодар), кстати, экс-камазовец первый круг турнира провел в составе челянинских автозаводцев и в 19 играх забил 13 голов; бомбардиром – Отара Марцваладзе («Волга» Нижний Новгород), забившего 21 мяч в ворота соперников.

Подвела итоги опроса челянинских журналистов по итогам завершившегося сезона и пресс-служба ФК «КАМАЗ». Удивительно, но факт: впервые победителем во всех трех номинациях стал полузащитник Игорь Коронов. Воспитанник челянинского футбола (первый тренер – Анатолий Кулагин) признан лучшим игроком «КАМАЗа», лучшим дебютантом команды (среди дебютировавших в составе автозаводцев в этом году) и лучшим молодым игроком (среди футболистов не старше 23 лет на начало сезона). В этом сезоне он забил четыре гола (два с пенальти) и сделал девять голевых передач. Игорь Коронов посетителями официального сайта челянинского клуба также признан лучшим игроком «КАМАЗа». Он вошел и в пятерку лучших игроков первого дивизиона по версии портала Onedivision.ru.

Волейбол

Кто будет третьим?

Челянинские динамовцы в последние выходные дни уходящего года проведут на своей площадке два последних поединка в предвзвешенном турнире первенства России среди команд первой лиги (третья зона, подгруппа «А»).

Их сопернику «Нова-2» (Новокуйбышевск) нужны только победы, поскольку, набрав по 28 очков с казанским «Зенит-УОР», они делят с ним третье-четвертое места. Причем даже разница выигранных и проигранных партий у них одинаковая (+2). Казанцы в эти же дни проводят матчи в Ижевске. Только тот из них, кто займет третье место, выйдет в полуфинал первенства. Наши же волейболисты, имея в своем активе 38 очков, выход в следующий этап первенства, который начнется 17 января будущего года, себе уже обеспечили. Разумеется, вышел в полуфинал и лидирующий в этой подгруппе «А» уфимский «БГАУ-Башкортостан» (44 очка).

Лауреат

Дважды кандидат и победитель

Преподаватель Поволжской госакадемии физической культуры, спорта и туризма Александр Глазистов стал победителем Всероссийского форума «Молодые ученые-2010» в номинации «Система подготовки спортсменов – теория, методика и практика».

Интересно, что год назад на аналогичном форуме в Москве челянинский ученый приблизился к этому успеху, так как тогда был признан вторым в той же номинации. За это время кандидат педагогических наук и кандидат в мастера спорта по рукопашному бою и традиционному каратэ Александр Глазистов не только успел подготовиться к очередному форуму, но и написал книгу «Армейский рукопашный бой», работавший заведующим кафедрой и выросши до помощника ректора Поволжской академии. За победу на столичном форуме он награжден дипломом Первой степени Министерства спорта, туризма и молодежной политики РФ.

Буквально через несколько дней после возвращения из Москвы лауреата порадовали и его воспитанники (А. Глазистов тренирует каратистов и представителей рукопашного боя в ДЮСШ). На состоявшемся в Казани республиканском турнире по армейскому рукопашному бою, посвященному героям войны и труда, Артем Мускатин стал победителем, а Дмитрий Агафонов и Булат Хамидуллин завоевали вторые места.

Евгений КВИТКО



Семен Якубов:

«Мы ждали от «Дакара» 2011 года усложнения маршрута, и это случилось»

Ралли-марафон пройдет в Южной Америке с 1 по 16 января.

На этот раз подопечные Семена Якубова собираются выступать в Южной Америке расширенным составом – на четырех «боевых» машинах. К опытным и проверенным экипажам (Чагин – Савостин – Шайсултанов; Кабиров – Беляев – Мокеев; И. Мардеев – Демьяненко – А. Мардеев) присоединилась молодежная тройка (Николаев – Мизюкаев – Рыбаков). Кроме того, два наших «КамАЗа» будут задействованы в других командах – «Астана» и X-Raid.

– Семен Семенович, еще в начале года вы сказали, что с удовольствием вернулись бы в Южную Америку на «Дакар-2011». Чем же южноамериканский «Дакар» превосходит африканский?

– О каком-то превосходстве одного маршрута над другим я бы говорить не стал. Трассы, которые организаторы ралли прокладывают в Южной Америке, настолько интересны, разнообразны, красивы и в то же время сложны, что смело можно утверждать: южноамериканский «Дакар» превосшел самые смелые ожидания. К тому же повторяющиеся африканские пейзажи иногда неплохо бы менять. И хотя решение о переезде «Дакара» в Южную Америку было вынужденным, в выигрыше оказались все. Думаю, тот опыт, который приобрели организаторы ралли, серьезно расширив географию гонки, будет распространен в будущем и на другие континенты.

– Организаторы «Дакара-2011» заявили, что протяженность песчаных этапов в этом году увеличится, а некоторые дюны будут настолько велики, что проходить их придется только по верху. Эта информация как-то повлияла на подготовку пилотов и грузовиков к ралли?

– Мы ждали от «Дакара-2011» года изменений в сторону усложнения маршрута, и это случилось. Совершенно естественно, что с каждым годом, как и в Африке, трудность становится больше. В этом году организаторы увеличили часть трассы, которая проходит по Чили, и зашли на самый север этой страны, где предлага-

ют нам интересные пески и дюны, по величине не уступающие знаменитым мавританским пескам. Будет сложно, но интересно. Есть где помериться силами. Поэтому мы приняли решение отправить в Тунис наших молодых пилотов, чтобы на тяжелых высоких дюнах провести тренировки. Эта поездка была очень полезна. Год прошел после тяжелых песков «Дакара-2010» – нужно восполнять опыт. Сегодня и Николаеву, и Решетникову, и Мардееву, да и Чагину эта тренировка очень поможет. Появилась уверенность в том, что наша молодежь сможет более грамотно преодолевать аналогичные пески в Чили.

– Команда «КАМАЗ-мастер» готова к «Дакару-2011» на 100 процентов или остались какие-то нерешенные проблемы?

– Начиная с позапрошлого года, когда «Дакар» переместился в Южную Америку, сроки подготовки автомобилей сократились. Уже в середине ноября машины надо было отправлять для прохождения в технических комиссиях и погрузки на паром. А с появлением ралли «Шелковый путь» время на подготовку техники уменьшилось еще больше. Тем не менее, команда «КАМАЗ-мастер», заранее распланировав время на этот год, смогла успешно решить задачу и отправить машины в Западную Европу в соответствии с графиком. Были определенные сложности с новым гоночным грузовиком Чагина, но нам удалось устранить все неисправности в короткий срок. Экипаж Владимира непременно будет участвовать в ралли.

– На «Дакаре-2011» роль GPS будет сокращена, радиус действия составит всего 400 метров. С учетом того, что на «Шелковом пути» экипажи Чагина и Кабирова потеряли по 40 минут на поиски «отброшенной» контрольной точки, что делается командой для устранения подобных промахов в дальнейшем?

– Я не считаю, что экипажи Чагина и Кабирова допустили промахи на ралли «Шелковый путь». Они действовали в соответствии с их опытом, а опыт у них

Ралли-марафон

До старта самого престижного в мире ралли-рейда «Дакар» остались считанные дни. Как и в прошлом году, знаменитую гонку примет у себя Южная Америка, но на сей раз организаторы значительно усложнили трассу. Команда «КАМАЗ-мастер», многолетним спонсором которой выступает Внешторгбанк, выжает на «Дакар-2011» в роли фаворита.

огромный. Но они не предполагали, что при прокладке трассы допущена ошибка, а ландшафт и привязки совершенно случайно совпадают с прописанными в легенде. Ошибка заключалась в том, что контрольная точка была отнесена на километр в сторону, но на старте экипажи наших грузовиков изменений в GPS не получили. Эти коррективы вносятся и на расстоянии по радиосвязи, но по техническим причинам на части грузовиков обновления в GPS не произошло. То есть 95 процентов участников ралли новую информацию получили, а наша команда и еще несколько грузовиков – нет. Произошел сбой при перепрограммировании. Этого не знали ни пилоты, ни организаторы. Так что это не промах экипажей. Это досадный сбой техники, которая должна была осуществить перепрограммирование GPS.

– Впервые на ваших «КамАЗах» поедут не только пилоты «КАМАЗ-мастер», но и гонщики других команд (казахстанская «Астана» и техникка БМВ). Это усложнило задачу подготовки грузовиков?

– Безусловно. Во-первых, автомобилей будет больше. Вместо трех привычных у нас едет шесть машин. Во-вторых, усложняется подготовка машин технической поддержки и всей команды. Но мы считаем, что должны это преодолеть и извлечь из этого необходимый опыт, чтобы и в дальнейшем можно было работать с клиентскими командами, дать людям возможность выступать на автомобилях «КамАЗ». Без помощи нашей команды у коллег уйдет значительно больше времени на адаптацию, на тренировки, на приобретение опыта.

– Поставляя в другие команды свои грузовики, не боитесь ли выдать «секрет фирмы»?

– У нас нет секретов фирмы, которые могли бы получить те, кто едет в наших грузовиках. Конструкция автомобиля предполагает омологацию, и получить эту информацию очень легко через FIA (Международную федерацию автоспорта – Прим. ред.).

(Окончание на стр. 17)



...На улице уже выпал снег, тем не менее встретиться и поговорить с тренерами ДЮСШ «Яр Чаллы» долго не удавалось. «Вы думаете, велосипедисты зимой отдыхают? — предупредительно потом спросили они. — Ничего подобного. Мы только лишь меняем «летнюю обувь» на шипованную резину и продолжаем тренировки, участвуем в гонках по пересеченной местности (кросскантри)».

Во главе пелотона — ДЮСШ «Яр Чаллы»

В этой школе почти 130 воспитанников всех возрастов. «Оздоровительные группы у нас нет, мы целенаправленно готовим спортсменов высокой квалификации, — пояснила преподаватель Гульнара Нуруева. — Сейчас в школе работают четыре тренера — каждый на своем уровне. Начальная подготовка детей закреплена за мной и Лилией Закировой. Подростки и юноши — у Мурата Хафизова, они катаются на соревнованиях, которые проводятся в Приволжском федеральном округе и других субъектах Российской Федерации. Старший тренер Гумяр Нуруллин выводит ребят на мастерский уровень, ездит с ними на чемпионаты России и на старты за ее пределы. Каждого спортсмена наставники стараются как можно лучше подготовить к какому-то определенному соревнованию...»

Старания тренерского штаба вознаграждаются успехами воспитанников ДЮСШ. Среди них есть и «звездочки», и «звезды». В число наиболее титулованных входит, например, Ильдар Закарин, чемпион Европы, который рассматривался несколько лет назад как возможный кандидат для участия в самой престижной гонке «Тур де Франс». Его брат Айдар выступает сейчас за известную российскую профессиональную команду «Катюша».

Воспитанники ДЮСШ «Яр Чаллы» часто выезжают на соревнования, бываю на сборах. И все это благодаря ярким победам на международной арене своего самого звездного выпускника, ставшего под тренерским крылом Гумяра Нуруллина знаменитым, —

Александра Беспалова. Ведь именно под него когда-то было принято решение присвоить ДЮСШ статус отделения Школы олимпийского резерва с соответствующим финансированием из Казани, а для самого гонщика — купить велосипед за 18 тысяч евро. На этих, как говорится, дрожжах поднялись такие мастера-шоосейники, как Закировы и Закарины. Ну и, наконец, многое сегодня значат и дипломатические способности Гумяра Нуруллина — ныне влиятельного человека в российском велоспорте.

Несколько слов о ДЮСШ «Виктория». В ней сейчас занимаются около 50 человек. И если раньше сюда отбирали самых способных и сильных, то сейчас дорожат каждым. Времена, знаете ли, меняются.

Как выпестовать чемпиона?

В велешколы принимают детей, которым исполнилось восемь лет. Занятия здесь бесплатные — три раза в неделю. Те, кто постарше, тренируются ежедневно. Раз в неделю (но уже за определенную плату) они ходят в бассейн — это дает хорошую нагрузку на все группы мышц. А для восстановления сил в конце недельного цикла — баня с сауной. Зимой — бег, работа со штангой (чтобы «прокачать» мышцы), на велостанках.

Если кто-то думает, что велешкола — это прокат велосипедистов или просто увлекательная прогулка за городом в хорошую погоду, то он сильно заблуждается. Статистика свидетельствует: в среднем из 50 воспитанников 10-15 человек выходят на средний уровень мастерства и только максимум пятеро — на высший.

— Как заинтересовать мальчишку или девчонку, чтобы они стали чемпионами? Как поспособствовать тому, чтобы у них произошел сдвиг в мозгах, утвердилась внутренняя потребность прогрессировать — тогда ты вроде бы из ничего, как гриб, растешь на глазах, — задается вопросами старший тренер ДЮСШ «Виктория» Алексей Попов. — Чтобы мечта стать лидерами в любом виде спорта осуществилась, нужно спортсменам создать для этого соответствующие

Получится ли что-то из ничего?

В Набережные Челнах работают две ДЮСШ этого профиля — одна в спорткомплексе «Яр Чаллы» в Комсомольском районе, другая («Виктория») в Автозаводском. Больше, как утверждают специалисты, в Татарстане велосекций, которые выпускали бы шоосейников, нет.



В Западной Европе сегодня установили обязательное для изготовителей ограничение по весу спортивных велосипедов. Они должны быть не тяжелее 6,5 килограмма с обтекаемой геометрией рамы. «А нам приходится таскать за собой на тренировках и соревнованиях целых 15 килограммов железа», — резюмировал кандидат в мастера спорта Тимур Хафизов.

Нет паблисити. Откуда же быть процветанию?

Слов нет, велосипедному спорту в Челнах нужна более существенная поддержка со стороны руководства города. Мало в каких дисциплинах (а тем более олимпийских) он представлен в России и за его пределами на самом высоком уровне. Этим, как представляется, надо дорожить...

С другой стороны, когда в бюджете муниципального образования не хватает средств, чтобы удовлетворить по полной программе все входящие в его состав структуры, нужные с их стороны какие-то инициативные шаги. Ну, хотя бы такие, которые могли бы привлечь внимание потенциальных спонсоров из частного сектора экономики.

Судя по всему, в ДЮСШ «Виктория» это стали отчетливее понимать. Здесь недавно открылась секция триала — нового и зрелищного вида соревнований на велосипедах. Ребята уже приглашают для показательных выступлений. Интересной показалась идея, высказанная нашим добрым знакомым, уроженцем города Горького (теперь Нижнего Новгорода). Там огромной популярностью у населения пользовались командные гонки велосипедистов по проспектам и улицам. Красочное, динамичное, яркое состязание! И какой замечательный способ для паблисити, для показа привлекательных сторон велоспорта, его популяризации. А там глядишь, доживем и до процветания (процветания).

Дмитрий КОРОТЫШЕВ,
Валерий КОЛЬЦОВ

«Коней» пора бы поменять...

Велосипед для гонщика — не роскошь, а средство для достижения высоких результатов, для борьбы с теми, у кого «продвинутые» машины, на равных. Их последнее массовое поступление, по словам тренеров, было примерно 4-5 лет назад. «В ДЮСШ «Виктория» они пришли бракованные, списанные с какого-то завода, — засвидетельствовал Светлана Турханова. — Причем они были не спортивными, а туристическими. Как и следовало ожидать, под спортсменами «железные кони» то и дело ломались и продолжают барахлить, к ним нужны запчасти, а денег на их закупку нет. Как выходим из положения? За счет ремонта «на коленке» с использованием подручных средств».

«Разве мы на этих драндулетах выиграем чемпионат России? — досадуют наставники в ДЮСШ. — «А вы сначала выиграйте, вот тогда мы вам дадим новые велосипеды», — отвечают чиновники. Есть еще и более категоричное заявление: «Велосипедов не будет, потому что нет результатов». А результатов нет, потому что нет велосипедов. Вот он, классический замкнутый круг!

условия. Одно из самых важных — у них должна быть возможность выезжать на соревнования, организуемые в нашем случае Федерацией велоспорта России. Скажите, ну какой интерес к тренировкам будет у молодых людей, если им не удается помериться силами с соперниками, приобрести бесценный соревновательный опыт! В 2010 году, к примеру, на проведение соревнований управление физкультуры, спорта и туризма выделило ДЮСШ «Виктория» 8000 рублей. Этого хватило лишь на приобретение кубков и Почетных грамот, а также на поездку в Нижнекамск.

Как выяснилось, многое из того, что в ДЮСШ «Яр Чаллы» решается централизованно за счет средств из республики, в ДЮСШ «Виктория» напрочь отсутствует. Почти все приходится покупать самим учащимся. Вот, скажем, детям, конечно же, хочется ездить в красивой велоформе. Ее-то они и приобретают «по дружбе» у знакомых за 500-700 рублей, когда в магазине за нее просят, допустим, 3000. И это стало возможным, потому что в крупных командах ребятам ежегодно выдают по три комплекта формы, так вот они по окончании сезона и делятся ею с нами.

Семен Якубов:

«Мы ждали от «Дакара» 2011 года усложнения маршрута, и это случилось»

(Окончание.
Начало на стр. 16)

Что касается секретов пилотирования, которые, безусловно, есть, то они постигаются со временем, с опытом участия в различных соревнованиях. Но мы считаем, что автомобиль «КамАЗ» — наиболее подготовленный грузовик для прохождения ралли-рейдов. И все те, кто выберет его для стартов на «Дакаре» или «Шелковом пути», не пожалуют об этом. В конструкции наших гоночных машин есть много усовершенствований, которые позволяют получать на них лучшее

время.

— В этом году число участников в зачете «грузовиков» выросло с 52 до 68. Означает ли это существенное усиление конкуренции для «КАМАЗ-мастера»?

— Конечно! Миновал финансовый кризис, Южная Америка становится привычным местом проведения «Дакара», поэтому на это ралли едут те, кто в прошлом году его проигнорировал. Число участников увеличилось на 20 процентов, у наших постоянных конкурентов появились новые машины. MAN возвращается в ралли, те-

перь уже как частная команда. Это говорит о новом всплеске интереса к «Дакару» и том, что борьба на трассе ожидается более острой.

— Какие команды выйдут вам главными соперниками?

— Соперники наши всем известны. Восстановился после травмы и готов дать бой честолюбивый голландец Жерар де Рой на грузовике Iveco. Остальные просто «начали бицелсы» и в этом году выежут наиболее подготовленными с точки зрения опыта и с более «продвинутыми» автомобилями. Практически все будут выступать на обновленной технике.



Ралли-марафон

— Каким итоговим результатом будете довольны? Есть программа-максимум и программа-минимум?

— Программа-максимум у нас всегда одна — победить. Программу-минимум мы не обозначаем. Определяя программу-минимум, себя расхолаживаешь. Мы должны быть на подиуме, причем не просто на подиуме, а на первом месте!

— Командой вы будете руководить «на месте» или из России?

— Я выезжаю вместе с командой. И, как всегда, буду в эпицентре событий анализировать ситуацию, контролировать действия, принимать решения. Вместе со всеми буду радоваться победам или огорчаться поражениями. Желательно, конечно, чтобы было больше положительных эмоций...

По материалам сайта
www.vtb.ru



«Ребятам нужны злость и наглость!» – считает главком Айдар Мусакаев

Накануне Нового года главный тренер хоккейного клуба «Челны» **Айдар МУСАКАЕВ**, дав эксклюзивное интервью для читателей приложения «Челны спортивные», поделился впечатлениями о прошедших матчах и подвел итоги первого этапа первенства России среди клубных команд.

Айдар Мусакаев: «Чтобы появился интерес, нужна другая лига»

– Айдар Юнирович, какое впечатление от нынешнего сезона?

– Двойное. Хотелось бы, конечно, чтобы команд в зоне «Поволжье» было побольше. В первом круге определились лидеры и аутсайдеры. На следующем этапе команды из подвала турнирной таблицы сильно прибавили. Поэтому сейчас заранее нет предсказуемых матчей по результату. Особняком, пожалуй, стоят лишь «Юрматы», а другие девять участников первенства вполне могут преподнести друг другу сюрпризы.

Говоря о своих ребятах, отмечу: многие, особенно молодые, по сравнению с прошлым сезоном смотрятся на площадке за-

метно лучше. В целом, у нас сложился хороший коллектив, и все работают с желанием. Во время сложных игр парни всегда поддерживают друг друга. Конечно, по ходу дела всякое бывает, иногда и ругаемся.

– Какие матчи вам доставили удовольствие как тренеру?

– Несмотря на поражения от «Юрмат» на домашнем льду (1:3 и 2:3 по буллитам), эти встречи мне понравились. Еще отмечу все поединки с медногорским «Металлургом». На выезде с ним было тяжело тягаться, особенно после визита в Салават. Игры дома с Медногорском тоже были на «жизлах»: хоккеисты очень устали, но выступили хорошо. Недавно не-

плохо сыграли на выезде с ЦСК ВВС.

– В то, что мы сможем на равных сражаться с лидерами, верится все меньше. Может быть, в данной ситуации надежда остается на поддержку «родных стен»?

– Мне хотелось бы пожелать болельщикам не терять оптимизма и веры в нашу команду. Ведь когда зрители во время матча ребят поддерживают и даже подгоняют, у них совершенно другой настрой, появляется желание обострить игру. Если же на трибунах тишина, то и на льду игра вялотекущая.

– Вы заметили, что челнинцы стали реже ходить на хоккей?

– К сожалению, да – намного реже.

– Как вернуть их на трибуны Ледового дворца?

– Этот турнир, в котором мы сегодня выступаем, нашим болельщикам, я полагаю, уже приелся. И тому есть объяснения. С вводом в строй Ледового дворца в наш город пришел большой хоккей – это раз. К нам приезжали фарм-клубы «Ак Барса», «Нефтехимика», «Лады», и интерес к ним был, естественно, выше. Сегодня, на мой взгляд, интрига возникнет в том случае, если в первенстве зоны «Поволжье» появятся новые интересные команды, или если поменяется лига, в которой мы играем.

– Ну, а пока суд да дело, кто еще, кроме тренерского штаба и, как уже говорилось, поклонников хоккея на трибунах, должен и может заводить ребят на льду?

– Ветераны команды. Хотя вряд ли правильно будет их так называть. Им же еще по 23 года. А если по существу, то лидерами на льду и в раздевалке призваны быть капитан команды и его помощники. С них всегда спрос выше, чем с других...

– Есть ли у ваших подопечных какие-то иные внутренние резервы для более результативной игры?

– Официальные матчи показывают: в скорости мы не проигрываем; у команды хорошее физическое состояние, достаточно высокий уровень мастерства. Ко всему этому неплохо было бы добавить спортивной злости. Еще команде необходима игровая наглость.

– В стан ХК «Челны» вернулся нападающий Алексей Крюков – ожидается ли в составе еще какие-то изменения?

– В принципе у нас все игроки остаются на своих местах. Кроме, наверное, Тимура Багаутдинова, который, скорее всего, завершит спортивную карьеру. В самом начале сезона он получил серьезную травму. На днях с ним состоится

обстоятельный разговор. Все идет к тому, что он покинет профессиональный хоккей.

– Впереди у вас игры по системе плей-офф. Будете ли приглашать в ХК «Челны» новых мастеров?

– О, это вопрос уже к руководству клуба. Все зависит от бюджета, нужны деньги. Разумеется, нам хотелось бы сейчас усилить фарм-клубы «Ак Барса» и «Нефтехимика», и сыграв в плей-офф достойно, продлить выступления перед болельщиками.

– Айдар Юнирович, вам наверняка известна пословица про то, что слово – не воробей... В разговоре с главным тренером «Юрмат» вы обмолвились, что в следующем сезоне вам не придется с ними встречаться, так как ХК «Челны» будет выступать в высшей лиге. Какова доля правды в этой фразе?

– Никакой, я просто пошутил. Думаю, что именно «Юрматы» ожидает повышение в классе. А это предполагает расходы на несколько порядков выше.

– Грядут новогодние праздники – какие планы у команды на этот период?

– До 30 декабря тренируемся. Потом все разъедутся на каникулы и соберутся лишь 8 января. Мы решили сделать больше выходов, чтобы ребята могли отдохнуть, в том числе и друг от друга.

– Как сами-то будете встречать новый 2011-й?

– Встретимся с друзьями, зайдем к Анатолию Николаевичу (Кудлагину – первому тренеру Айдара Мусакаева – Р.М.). Сходим на городскую елку, а потом уже куда занесет (смеется).

– Что бы вы пожелали болельщикам в наступающем году?

– Здоровья, оптимизма и веры в команду.

– А хоккеистам?

– В первую очередь, чтобы не было травм. А еще стараться через наш клуб попасть в высшую и другие лиги и там проявить себя.

В первенстве России среди клубных команд стартовал второй этап соревнований. Накануне праздников в Набережные Челны пожаловали гости из удмуртского «Прогресса». Спаренные игры сложились для хозяев противоречиво, печально и плохо.

Как Фетисов забивал челнинцам

Удмуртские хоккеисты, занимающие восьмое место в турнирной таблице, решили уходящий год завершить достойно и показать себя настоящими тиграми. Глазницы, как и подобает символу 2010 года, продемонстрировали на льду ловкость, скорость и острые зубы. Челнинцам же досталась роль зайцев. Белых и пушистых, а главное – безобидных.

«Мы пришли, чтоб сегодня победить, сегодня победить...» – не успели проскандировать фанаты ХК «Челны» первую речевку, как в ворота, охраняемые Павлом Болсуновским, влетела шайба –

Увы, проводили старый год на минорной ноте

1:0. Картинка: наш голкипер оглядывается назад, защитники понурю опускают головы, а рядом с радостью откатывается от ворот хозяев площадки голеедтор гостей Фетисов. Нет, не Слава, а Володя. Не подвел он звездную хоккейную фамилию, открыв счет в игре.

Быстрый гол придал «Прогрессу» куражу, и гости начали кружить на льду пируэты, не забывая о важном – забить еще один гол. Челнинцы в это время медленно, но верно просыпались.

В середине первого периода хозяева, наконец, провели результативный штурм. Роман Романов выложил шайбу на клюшку Сергею Налисину, и тот не промахнулся – 1:1.

Во втором отрезке «Прогресс» продолжал, как тигр, рычать, охотясь за удачей в зоне ХК «Челны». Игра практически полностью переместилась на территорию хозяев. Гости, по-звериному расчетливо, раз за разом подкрадывались

к убойным позициям. И были вознаграждены: на 37-й минуте матча голзевец Павел Сазонов нанес результативный удар – 2:1.

Зная особенности челнинского хоккейного менталитета, можно было предположить, что битва еще не проиграна. Наши еще могли собраться с духом. К тому же в запасе было время. Однако ребята часто ошибались, отдавая передачи соперникам...

Под занавес встречи дружке Айдара Мусакаева выпал реальный шанс. На 59-й минуте матча арбитр выписал штраф одному из игроков «Прогресса». Нужно было грамотно раскатать отважную удмуртскую «четверку» – что и было сделано. Позже челнинцы даже заменили вратаря шестым полевым игроком. Казалось, вот-вот – и в ворота гостей влетит спасительная шайба. Однако этого не произошло. В итоге, ХК «Челны» понес первую потерю очков на старте второго этапа – 1:2.

...а хозяева поразили свои ворота!

Повторная встреча прошла в стиле дежавю: те же лица, тот же ритм. Еще больше работы выпало на долю голкипера Болсуновского. Он крутился, вертелся, метался, кувыркался, приседал, падал. Однако, как известно, один в поле не воин...

Хотя начало встречи не предвещало дружке Айдара Мусакаева ничего плохого. На 11-й минуте матча челнинцы реализовали большинство. Это защитник Тимур Лутфуллин получил пас от Рафаэля Гараева, и шайба была переправлена в неприкрытый угол ворот «Прогресса» – 1:0. Этот гол придал челнинцам уверенности, и они стали чаще гостить в зоне соперника. Правда, длилось это недолго. Спустя несколько минут глазовцы с синей линии «прошили» Болсуновского – 1:1.

Вторую шайбу от ХК «Челны» хотелось увидеть всем. Однако «Прогресс» не подпускал хозяев к своим воротам и продолжал стараться по чужим. В середине матча

команды завелись: сначала был «разговор» на повышенных тонах, а позже и небольшая драка, в которой были задействованы даже арбитры. После этого зрители увидели еще один «сюрприз»: челнинский защитник случайно забил шайбу в свои же ворота!

До финальной сирены оставалось считанное время, когда Владислава Бастылева (ХК «Челны») за нарушение посадили на скамейку штрафников. «Прогресс» попросил тайм-аут. Задумка сработала, и за 37 секунд до финальной сирены гости забросили очередную шайбу – 3:1.

Несмотря на проигранную серию, челнинская команда осталась в турнирной таблице на третьем месте.



Полосу подготовила Римма МУХАМЕТЗЯНОВА

Как играть будем?

Календарь 2-го этапа Первенства России по хоккею среди клубных команд

Выездные матчи

15-16 января: ЦСК ВВС – «Челны»
14-15 февраля: «Металлург» – «Челны»
26-27 февраля: «Ижсталь-2» – «Челны»

Домашние матчи

21-22 января: «Челны» – «Торос-2»
2-3 февраля: «Челны» – «Сокол»
8-9 февраля: «Челны» – «Кристалл-2»
20-21 февраля: «Челны» – «Юрматы»

Решая двуединую задачу,

в Заинском муниципальном районе приобщают население к занятиям физкультурой и спортом, воспитывают призеров чемпионатов РТ, России, Европы и мира



Хоккей — одно из приоритетных направлений развития спорта в Заинском районе

Просим любить и жаловать: перед вами председатель Заинского комитета физической культуры, спорта и туризма **Петр УРАЗАЙКИН**. Рулевым здесь он стал не случайно — вот уже 20 лет человек помогает местной молодежи приобщаться к активному, здоровому образу жизни, а наиболее одаренной ее части — прокладывать путь к вершинам спортивного мастерства. Для полной ясности уточним: ранее он был тренером-преподавателем, занимался с лыжниками. Вращаясь не один год в этой среде, «присмотрел» среди коллег тех, кто потенциально мог по-настоящему войти в команду координаторов физкультурно-спортивного движения в городе и районе.



— Конечно! И примеров тому у нас немало. Возьмем для иллюстрации уже упомянутую ДЮСШ «Зай». Там в отделении «Вольная борьба и борьба на поясах» получила путевку в большую спорт Регина Салихова. Сейчас она уже двукратная чемпионка мира, пятикратная чемпионка России, обладатель роскошной коллекции республиканских

Повышению двигательной активности населения, массовости физкультурно-спортивного движения способствует и участие, как «Кресс наций», «Лыжня России», «Оранжевый мяч».

— Я надеюсь, у вас налажен мониторинг за процессом приобщения жителей Заинского района к занятиям физкультурой и спортом...

регалий.

Еще один яркий представитель новой волны — Артур Петров, многократный чемпион республики, Приволжского федерального округа и России по лыжным гонкам. Упорство и целеустремленности Артура можно по достоинству позавидовать. Став студентом Югорского госуниверситета, он тренируется сейчас в команде Ханты-Мансийского автономного округа. Его, так сказать, программа-максимум — войти в состав сборной России и выступить на Зимней олимпиаде в Сочи.

— Да, такой учет ведется. За период после начала действия вышеупомянутой Программы число поклонников активных форм досуга у нас достигло 17,6 тысячи человек, то есть «подросло» на 2000.

— Слышала о том, что все достигнутое Комитетом и его активом при поддержке администрации муниципального района получило в верхах достойную оценку...

Сегодня Петр Уразайкин дает корреспонденту газеты интервью.

— Не в обиду будет сказано вам, Петр Сергеевич, предшественникам на посту председателя Комитета, однако раньше на этом направлении деятельности наблюдался некий застой...

— Я считаю, что это произошло по чисто объективной причине: сложное время переживала страна и мы, естественно, вместе с ней. Сейчас же ситуация в экономике, а следовательно, и в социальном плане нормализуется, внимания к сфере, которую я и мои помощники представляем, гораздо больше. На уровне муниципального района принята и целенаправленно реализуется Программа развития физкультуры и спорта на 2007–2010 годы. Происходит это за счет средств из федерального, республиканского и местного бюджетов, а также из внебюджетных источников, вносят свою лепту предприятия и организация независимо от их ведомственной принадлежности.

— Мы заняли второе место в республиканском конкурсе «На лучшую постановку спортивно-массовой и физкультурно-оздоровительной работы». Две призовые позиции (вторая и третья) в конкурсе «На лучшую постановку учебно-воспитательной работы в ДЮСШ РТ в 2010 году» соответственно у наших детско-юношеских спортшкол «Зай» и «Лыжник». Кстати, ДЮСШ «Зай» — одна из немногих, которые были удостоены грантов Правительства Республики Татарстан.

Заслуживает упоминания и наш неуемный энтузиаст гиревого спорта Рафис Рашитович Гатин. В 1998 году, выступая на чемпионате России, выполнил мастерский норматив. В последующем он стал пятикратным призером чемпионатов мира, а в 2010 году — чемпионом мира. Небезынтересно и то, что по стопам отца-гиревика пошел его сын Айнур, успешно участвующий сегодня в свои 14 лет в городских, республиканских и даже международных соревнованиях.



Тренер по лыжным гонкам Р. Габидулин и его воспитанник Артур Петров

— А что, на ваш взгляд, нужно сделать, дабы на заинской земле стало больше чемпионов?

— Нам просто необходимо расширять и укреплять материально-техническую базу детско-юношеских спортивных школ. К счастью, первые подвижки к лучшему в этом плане налицо. Недавно, например, в Ледовом дворце «Яшьлек» положили беговую дорожку. Она позволила проводить полноценные занятия по легкой атлетике в зимнее время. В новом 2011 году планируем обзавестись оборудованием для кардиотренажерного зала (беговыми дорожками, велотренажерами, степперами).

Радуют земляков своими успехами специалисты по лыжным гонкам Михаил Комендантов, Тимур Садыков и Анна Савгилина. Оттачивают мастерство, набираясь опыта футбольная команда «Зай» и сборная города по хоккею с шайбой.

— Массовость, как считают специалисты, — это своего рода основание той пирамиды, на котором зиждется спорт высоких достижений. Находит ли и в какой степени подобный постулат свое подтверждение?

Но самая большая радость у работников Комитета, спортсменов всех поколений и тренеров от того, что в их распоряжение передано здание бывшей средней общеобразовательной школы. Здесь разместился Центр физической культуры и спорта — тренировочные залы для проведения занятий по греко-римской, национальной, вольной борьбе, борьбе на поясах, карате кекусинкай и два борцовских зала. В спортивно-оздоровительном центре мы собираемся открыть музей спорта.

В поле нашего зрения и дети с ограниченными возможностями здоровья. С целью их реабилитации методики лечебного плавания, иппотерапии (оздоровление при езде на лошадях) мы разработали специальные проекты,

которые заявлены для участия в республиканском конкурсе социально значимых программ. В рамках одной из них (по адаптивной плаванию «Веселый дельфин») совместно с обществом инвалидов удалось одержать победу и получить грант в размере 150 тысяч рублей для приобретения каркасного бассейна.

Наша главная задача — охватить как можно больше занятий регулярными занятиями физкультурой и спортом, с одной стороны. А с другой — воспитывать классных спортсменов, способных достойно защищать честь муниципального района, республики и России.

— P.S. Когда верстался этот номер газеты, пришло из Заинска приятное сообщение о том, что в республиканских соревнованиях по лыжным гонкам, которые проходили здесь же, на базе «Лята Зай», местные спортсмены заняли третье общекомандное место.

Вопросы задавала и ответы записала Юлия КОРНЕВА

Ты навсегда в нашей памяти, Давид



С прискорбием сообщаем, что на 49-м году жизни скоропостижно скончался Давид Чантурия, человек, для которого футбол был неотъемлемой частью жизни. Человек, который вкладывал все свое творчество, всю свою энергию во благо любимой команды — команды «КАМА3». Человек, который масштабно освещал жизнь челинского футбола. Человек, без голоса которого мы уже не могли представить атмосферу на нашем стадионе.

«Футбол — это жизнь, футбол — это искусство», — эти фразы навсегда останутся в нашей памяти.

Все мы, коллектив футбольного клуба «КАМА3» и его преданные болельщики, понесли тяжелую утрату. Приносим искренние соболезнования родным и близким Давида.

Редакция газеты «Доброхот» — печатного органа Торгово-промышленной палаты г. Набережные Челны и региона «Закамье» — и приложения «Челны спортивные» присоединяется к потоку соболезнований родным и близким Давида Чантурия в связи с его преждевременной кончиной.

Он оставил о себе добрую память как квалифицированный специалист и организатор спорта, его активный пропагандист, как признанный футбольный журналист и комментатор. А также как человек широкой души, всегда готовый помочь обратившимся к нему со своими проблемами. Его энергии не было предела.

Давида Чантурия всем нам, кому безразличен спорт номер один, то есть футбол, будет очень не хватать. Прощай, коллега! И пусть земля будет тебе пухом!



В этом году в жизни нашего предприятия произошло знаменательное событие – мы вступили в Торгово-промышленную палату г. Набережные Челны и региона «Закамье».

Уважаемые коллеги!

Спешим поздравить Вас с наступающим Новым годом! Пусть этот год станет годом больших успехов и ярких достижений, годом новых надежд и исполнения всех желаний. Примите искренние пожелания добра, здоровья, счастья, процветания и благополучия вам, вашим родным и близким.

С уважением,
коллектив санатория «Ува»

Удмуртская Республика,
п. Ува, ул. Курортная, 13
тел: (34130) 5-20-41



★ Новогодние каникулы в Египте, Таиланде, Скандинавии по доступным ценам!

★ Автобусные туры в Санкт-Петербург и Москву на новогодние праздники!

★ Экскурсионные туры по Республике Татарстан (каждые выходные)

Счастья, здоровья, богатства в новом году!

пр. Набережночелнинский, 62/29 (ост. «Электротехников»), тел. 44-67-04
ул. Ш. Усманова, 13/05А (за кафе «Анталія»), тел. 35-01-96

Дорогие челнинцы и гости нашего города!

Примите самые добрые поздравления с наступающим Новым Годом!

С Новым годом!

Считанные дни остались до самого любимого, веселого и долгожданного для всех людей праздника – Нового Года. Этот праздник – всегда трепетное ожидание чуда, время красивой, доброй сказки. Не бойтесь загадывать в новогоднюю ночь самые смелые желания. Будь то покупка новой просторной квартиры, приобретение машины, шикарный отдых на берегу моря – загадывайте, а мы постараемся помочь вам в реализации ваших желаний.

Искренне желаем самых положительных эмоций, больше радостных и светлых дней, мира, добра и благополучия. Крепкого всем вам здоровья, достатка и любви.

Председатель Правления
ЗАО ГКБ «Автоградбанк»




В.Б. Иванова



**Аудит
Оценка
Консалтинг
Система «Гарант»
Академия бизнеса
Юридические услуги
Ведение бухгалтерского учета**

Мы работаем на Ваш успех!

тел: (8552) 46-90-00, 46-37-32
г. Наб. Челны, п. ЗЯБ, ул. Квартал 27, д. 2



Торгово-промышленная палата г. Набережные Челны и региона «Закамье»

проводит товароведческую экспертизу промышленных и продовольственных товаров

Тел: 57-45-13

(Осуществляет деятельность на основании Закона РФ от 07.07.1993 г. № 5340-1 (ред. от 29.04.2008 г.) «О торгово-промышленных палатах в Российской Федерации»)



Дорогие друзья!

От всей души поздравляем с наступающим 2011 годом! Желаем крепкого здоровья, благополучия, стабильности и процветания. Мира, согласия и прекрасного настроения на весь год! Счастья и удачи вам и вашим близким!

2011

ООО «Агропласт»

423801, РТ, г. Набережные Челны, п. Элеваторная Гора, ул. Спартакоская, 58
тел./факс: (8552) 77-89-77, тел.: (8552) 77-84-86,
e-mail: info@agro-plast.ru www.agro-plast.ru

В Торгово-промышленной палате г. Набережные Челны и региона «Закамье» действует комиссия по борьбе с коррупцией

Телефон (8552) 56-11-45.

ТПП г. Наб. Челны и региона «Закамье»

осуществляет подготовку предприятий к сертификации Системы менеджмента качества на соответствие требованиям ГОСТ Р ИСО 9001-2008

А также оказывает услуги по подготовке предприятия к сертификации на соответствие ISO/TS 16949 (для поставщиков автокомпонентов);

— проводит консультации и обучение по внедрению конкретных элементов СМК (например, закупки, проектирование и разработка, аудит, управление записями и др.) для различных уровней специалистов предприятия, в т. ч. и для руководящего состава.

Наш адрес: 423826, РФ, РТ, г. Наб. Челны, ул. Ш. Усманова, д. 122 (49/20).
Тел. (8552) 72-38-12, сот. 8-927-454-86-34. E-mail: raveleva@tppzkam.ru

По вопросам размещения рекламных модулей обращаться по тел. 57-38-12

газета Торгово-промышленной палаты города Набережные Челны и региона «Закамье»

ПО ВОПРОСАМ РАЗМЕЩЕНИЯ РЕКЛАМЫ ОБРАЩАТЬСЯ **57-66-34**

г. Набережные Челны, ул. Ш. Усманова, 122, (49/20)

Газета распространяется по предприятиям и администрациям гг. Набережные Челны, Елабуга, Нижнекамск, Заинск, Менделеевск, Мензелинск, Альметьевск.

А также по Торгово-промышленным палатам Российской Федерации, Республики Татарстан, Московской, Санкт-Петербургской, Нижегородской, Самарской, Тольятинской, Тверской, Тульской, Владимирской, Архангельской, Белгородской, Брянской, Волгоградской, Астраханской, Краснодарской, Ставропольской, Оренбургской, Алтайской, Уральской, Удмуртской, Чувашской, Марийской, Мордовской, Башкирской и другим ТПП.

<p>«Доброхот»</p> <p>газета Торгово-промышленной палаты г. Набережные Челны и региона «Закамье»</p> <p>Удостоена премии за второе место в республиканском конкурсе журналистских работ и медиа-проектов о развитии предпринимательства (сентябрь 2003 г.)</p>	<p>Шеф-редактор Юрий Петрушин</p>	<p>Коммерческий директор Юлия Кокорина</p>	<p>Учредители: ТПП города Набережные Челны и региона «Закамье»</p>	<p>Издатель: Торгово-промышленная палата города Набережные Челны и региона «Закамье».</p>	<p>Тел./факс: (8552) 57-66-34, 57-38-12, 57-42-93 tpppress@mail.ru www.tppzkam.ru</p>	<p>За содержание и достоверность сведений в рекламных материалах ответственность несет рекламодатель.</p> <p>Мнение редакции и издателя может не совпадать с мнением авторов.</p>	<p>газета зарегистрирована</p> <p>Поволжским межрегиональным территориальным управлением МПТР. Свид. ПИ №7-1747 от 23.12.02</p> <p>Подписано в печать 28.12.2010 г. Тираж: 10 000 экз.</p>
	<p>Главный редактор Валерий Аракчеев</p> <p>Зам. главного редактора Елена Шеянова</p>	<p>Вёрстка и дизайн: Ольга Егорова</p> <p>Фото: Николай Туганов</p> <p>Корректор Галина Боровикова</p>	<p>000 ПКИФ «Прикамье»</p> <p>000 «Издательский Дом «ТПП-Пресс»</p>	<p>423826 Республика Татарстан, г. Набережные Челны, ул. Ш. Усманова, д. 122 (49/20), а/я 4</p> <p>000 «Глагол», г. Набережные Челны, пос. Сидорова, Промкомзона, склад № 3, тел. (8552) 70-82-99, факс (8552) 70-67-76.</p>			